



【電子機器部】 マーケティングスタッフ・インサイドセールス ～輸入商社のBtoBインサイドセールス（マーケティング戦略立案・実...

コーンズテクノロジー株式会社での募集です。 販売促進（SP）のご経験のある方...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

コーンズテクノロジー株式会社

### Job ID

1601851

### Industry

Specialized Import, Export

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

6 million yen ~ 6.5 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 18:00

### Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度は入社月により2日～12日を支給。（入社時に一部を付与し、試用期間満了時...

### Refreshed

July 9th, 2026 18:04

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Technical/Vocational College

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2391855】

マーケティング・マーケティングコミュニケーション活動の戦略立案～実行までを取り組んでいただきます。

<ミッション>

（１）所属部署のビジネス戦略をサポートしKPIに落とし込み、営業予算達成に向けた最適なマーケティング施策を設計・実行し、案件数増大に貢献する。

（２）インサイドセールスチーム内はもとより、営業・技術チームを始めとする関係者・外部ベンダーとの連携を通して、企画・施策をリードし作り上げる。

## &lt; 業務内容詳細 &gt;

- ・ 展示会・セミナーの企画、実施、展示会後のフォロー
  - ・ プレスリリース等の対外発信
  - ・ Account Engagement (Pardot)
  - ・ Sales Forceを活用したマーケティング施策の実行・分析
  - ・ 自社Webサイトの管理・改善
  - ・ Webコンテンツの企画・製作
  - ・ デジタル広告の企画・運用・管理
  - ・ メディアリレーション
  - ・ デジタルトラフィックの分析 (GA4・Data Studio) とレポートニング
  - ・ 各種SNSの運用
  - ・ 各種販促資材の製作
  - ・ 名刺データの管理
  - ・ 海外メーカーとの会議・コレボンを通しての国内での施策展開
  - ・ マーケティングの予算管理
  - ・ 新規ツールの検討
- ※上記を、担当者として企画・実行・改善まで携わっていただきます

## &lt; 業務の魅力 &gt;

国内有名メーカーへの海外の最先端技術の提供を通して、日本の産業の発展に貢献できます。  
オンライン・オフラインを含め様々なマーケティングの経験を積むことができます。  
仕入れ先のほとんどが海外のため、海外の取引先と関わるチャンスが豊富にあります。

## &lt; 働き方 &gt;

週に2回まで在宅勤務可能  
展示会対応など外出も発生します

---

Required Skills

## ■必須要件

- ・ BtoBのマーケティング実務経験

## ■歓迎要件

- ・ 事業会社でデジタルマーケティングの実務経験
- ・ 展示会・イベントなどのオフライン施策実施経験
- ・ 業務での英語使用経験
- ・ BtoBの営業経験

---

Company Description

最先端エレクトロニクス / 産業機材関連機器の輸入、技術営業、マーケティング及び技術開発