

[韓国大手IT企業]WEBTOON 販促企画/電子書店営業担当｜年収480-650万円@東京

出版または電子書籍業界での営業・進行管理経験が活かせる

Job Information

Recruiter
Global Initiative Corporation

Hiring Company
韓国大手IT企業

Job ID
1601229

Industry
Internet, Web Services

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours
フレックスタイム制： コアタイム11:00 ~ 15:00、フレキシブルタイム8:00 ~ 11:00 /15:00 ~ 22:00

Holidays
土日祝 年次有給休暇制度 1時間単位の年次有給休暇制度 積立年次有給休暇制度 リフレッシュ休暇 傷病休暇 など

Refreshed
October 30th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【仕事内容】

編集部が創出した電子コミック作品の展開と販売促進を担当いただきます。
既存取引先であるマンガアプリ(LINEマンガ・めちゃコミック他)を中心に、
売り上げ拡大に向けて下記に取り組んでいただきます。

【具体的な業務例】
・国内外の電子書店、配信プラットフォームへの作品配信に関する営業活動
・取引先との交渉、配信開始までの進行管理
・配信中作品の売上確認、販売状況の分析、売上向上に向けた施策提案

●こんなご経験もできます
・キャンペーン、広告展開などの販促企画の提案・調整
・編集部、精算部門と連携した作品情報・配信データの管理

●おすすめポイント
自社オリジナルの電子コミック(WEBTOON)の販促戦略立案・実行・効果検証まで一連を主導。
単に売るだけでなく、作家さん・編集者・ディレクターの想いをより多くの読者に届けるための
重要な役割を担っていただきます。
長年培ってきたWEBTOONの企画・制作・配信ノウハウを活かしながら、
作品の魅力を最大化し、読者との接点を広げていただくやりがいのあるポジションです。

Required Skills

●必須スキル・経験

・出版または電子書籍業界での営業・進行管理経験
・取引先との折衝、条件調整、社内外関係者との調整経験
・Googleスプレッドシート、Excel関数を用いた集計、確認作業の実務経験
・PowerPointを使用した提案資料、報告資料の作成経験

●歓迎スキル・経験

・Photoshop、CLIP STUDIOの使用経験（広告/翻訳データの閲覧・確認レベルの操作）

Company Description