セールスマネージャー（AIデータサービス営業）

訪日インバウンド客向け総合プラットフォームサービスを提供★働きやすい環境

Job Information

Hiring Company
Japan DX

Job ID
1601037

Industry
Internet, Web Services

Company Type
International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Non-Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Toei Mita Line Station

Salary
10 million yen ~ 15 million yen

Work Hours
標準 9：30 ~ 18：30（所定労働時間8時間 休憩60分）

Refreshed
November 17th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Other Language
Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

AIデータサービス（音声・画像・テキスト・関連性評価など）を、日本国内企業へ向けて提案〜受注〜納品まで一気通貫で

[illegible]
担当いただくポジションです。

既存顧客の深耕と新規開拓の双方を担当し、チームと協力しながら売上目標達成を目指します。
海外チームと連携し、グローバルプロジェクトに関わる機会も多くあります。

主な業務内容（Key Responsibilities）

- 日本企業（主に大手・準大手）へのAIデータサービスの提案営業
- 顧客の課題ヒアリング、ソリューション提案、見積作成
- NDA / 契約（MSA・SOWなど）の交渉・締結
- 受注後のプロジェクト開始に向けた社内チーム（海外含む）との連携
- プロジェクトの進行フォローおよび納品・請求までのサポート
- 既存顧客の深耕および新規顧客開拓
- 市場・競合調査、営業戦略の立案
- チームと協力しながらの販売目標の達成

Required Skills

応募資格・条件

＜必須＞

- 法人営業経験3年以上（IT / AI / 自動運転業界での営業経験）
- 英語または中国語のいずれかがビジネスレベル
- 基本的なPCスキル（メール、Excel、提案資料など）
- 出張が可能な方（日本国内）
- 責任を持って提案〜契約〜納品完了まで取り組める方

＜歓迎＞

- 大手企業・官公庁向けの営業経験
- MSA・SOWなど契約関連の基礎知識

Company Description