

Ex-Works株式会社

営業関連業務のアウトソーシング

◀業界未経験OK! ▶【虎ノ門】自動車部品営業 ◆既存顧客中心 ◆メール・会議で英語使用 ◆機械・電子部品等の営業経験を活かす

★日立グループへの無期雇用派遣★在宅50%超/年休128日/転勤無/安定性◎

Job Information

Hiring Company

Ex-Work Inc.

Job ID

1600665

Industry

Other (Recruitment Services)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Hibiya Line, Toranomom Hills Station

Salary

4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours

8:50~17:30 (実働7時間55分)

Holidays

完全週休2日制 (休日は土日祝日)

Refreshed

July 6th, 2026 11:36

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

◀募集要項・本ポジションの魅力▶

- ・電子部品や機械などの法人営業経験を活かせる、大手自動車メーカー向けの既存営業
- ・英語力が活かせる！海外拠点とのWeb会議やメールにて使用機会あり
- ・虎ノ門ヒルズ勤務。日立グループ本社常駐ならではの、高い安定性と安心のフォロー体制◎
- ・年休128日 / 在宅勤務50%以上 / 入社初月から有給20日付与など働きやすい環境

【業務内容】

日立グループ商社へ営業関連業務のプロ人材を派遣している当社にて、自動車部品営業をお任せします。既存顧客に対し、自動車関連部品の調達やサービスの提案、ならびに拡販をメインに担当いただきます。

< 詳細 >

- ・既存顧客向に自動車関連部品の調達やサービスの提案や拡販を行う
- ・顧客納入先は国内、海外に複数あり、国内であれば輸入案件、海外であれば輸出案件を扱う
- ・海外とのやりとりが多いため、英語でのコミュニケーションあり
- ・顧客生産状況の把握や各部品フォーキャスト管理
- ・取引における課題の対応：価格調整、見積書発行、輸出入・物流、入金金等
- ・売上予算作成および実績管理、差異分析

※売上ノルマはありません。長期的な信頼構築型営業です。

< グローバル・英語力 >

実務における英語の使用比率は【全体の2～3割程度】です。

業務の7～8割は国内顧客との日本語でのやり取りがメインとなるため、「毎日朝から晩まで英語漬け」という環境ではありません。

ただし、海外企業や海外工場との定期的なWeb会議、メールでのやり取り（価格・納期調整、仕様の確認など）が発生するため、ビジネスの重要な局面でしっかりと英語を活かせる環境です。

【組織構成】

営業部門11名

派遣先（虎ノ門）に駐在して頂きますが、リモートワークが主となっております。（週1～2回の出勤体制予定です。）

国内出張もありますが、総合的に50%以上はリモートワークになる見込みです。

11人中、4人が当社メンバーとなります。また、落ち着いた少数精鋭組織であり、11人中1人女性がいます。

【雇用形態】

正社員

試用期間6か月（同条件）

【給与】

想定年収：475万円～625万円

月給：29万円～34万円

賞与：年2回（昨年度実績3.5ヶ月）

昇給：年1回

【勤務地】

株式会社日立ハイテク本社

・住所：東京都港区虎ノ門1丁目17番1号 虎ノ門ヒルズビジネスタワー

・アクセス：東京メトロ日比谷線 虎ノ門ヒルズ駅 徒歩2分

・受動喫煙対策：屋内喫煙可能場所あり

※変更の範囲：会社の定める事業所

< 勤務地補足 >

株式会社日立ハイテク本社にて常駐勤務です。

< 転勤 >

当面なし

※基本的に転勤無しだが、将来的に茨城県内別拠点への転勤の可能性が多少あり

< 在宅勤務・リモートワーク >

相談可（週3日リモート・在宅）

【勤務時間】

8:50～17:30（実働7時間55分）

月平均残業20～30時間程度

【休日休暇】

- ・完全週休2日制（土日祝）
- ・夏季休暇
- ・年末年始休暇
- ・特別休暇
- ・有給休暇 1日～20日（下限日数は、入社直後の付与日数となります）
年間休日128日
※毎年4月に20日間付与 初年度は入社月によって日数変化
※計画有休として夏季休暇4日、その他3日合計7日間を会社指定日に行使頂きます（年間休日128日とは別枠）

【福利厚生】

- ・社会保険完備

- 交通費支給
 - 退職金制度
 - 在宅勤務制度（50%以上）
 - 各種研修制度
 - 福利厚生サービス加入
-

Required Skills

【必須要件】

- 有形商材の法人営業経験（2年以上）
- 貿易に関する基礎知識を有する事
- 英語力中級以上（TOEIC700点以上目安）

【歓迎要件】

- 自動車業界・自動車部品業界いずれかでの営業経験
- 産業系量産向取引経験者（特に自動車系）
- 在庫取引経験者

★求める人物像★

- 顧客との長期関係構築が得意な方
 - 調整力・折衝力を活かしたい方
 - 少数組織で裁量を持って働きたい方
 - 英語を活かして働きたい方
-

Company Description