

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## ドローン事業のスタートアップ企業 営業・事業開発

ドローン事業のスタートアップ企業 営業・事業開発

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1600656

## Industry

Machinery

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

7 million yen ~ 9 million yen

## Refreshed

July 3rd, 2026 10:19

## General Requirements

## Career Level

Entry Level

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

High-School

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

東京に拠点を置いて産業/製造業界における営業職として、顧客ニーズに応じたソリューション提案と新規ビジネスチャンスの開拓を担当します。

## 企業情報

この企業は小規模ながら専門性が高く、産業/製造業界において革新的なソリューションを提供しています。東京を拠点に、顧客と密接に連携しながら事業を展開しています。

## 職務内容

- ・ 新規および読者への営業活動を実施し、ビジネスチャンスを最大化する。
- ・ 顧客ニーズを捉え、最適なソリューションを提案する。
- ・ 市場動向を分析し、販売戦略を立案・実行する。
- ・ 部門内の連携を図り、プロジェクトの成功をサポートする。
- ・ 見積書や提案書作成を行い、顧客へのプレゼンテーションを実施する。
- ・ 契約交渉や締結に関して顧客と調整を行います。
- ・ 定期的なレポートを作成し、進捗状況を管理・共有する。
- ・ 経営目標を達成し、売上の向上に貢献する。

## 条件・待遇

- 年収7,200,000円8,800,000円までの給与。
- 東京を拠点とした働きやすい環境。
- 産業・製造業界でのキャリアをさらに広げる機会。
- 安定した雇用形態（正社員）。
- スキルやキャリア成長を支援する制度。

あなたのスキルと経験を活かせるこのポジションにぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Ryota Itabashi at +81368328995.

---

## Required Skills

- ビジネスや提案型販売の経験を活かす方。
  - 産業/製造業界における知識や興味をお持ちの方。
  - 顧客のニーズを捉え、提案に反映できる能力。
  - 東京を拠点として働く楽しい方。
  - 自己管理が得意で、目標達成意識が高い方。
  - 日本語および英語でのビジネスコミュニケーション能力。
- 

## Company Description

この企業は小規模ながら専門性が高く、産業/製造業界において革新的なソリューションを提供しています。東京を拠点に、顧客と密接に連携しながら事業を展開しています。