



【小牧市】プロダクトマネージャー ◆ 英語力必須/海外販社と直接連携するグローバル業務/裁量の大きいポジション

✓英語を使いグローバル最前線で活躍 ✓海外出張あり ✓月4回までリモート勤務可

Job Information

Hiring Company

NTK CUTTING TOOLS Co., Ltd.

Job ID

1600584

Division

マーケティング本部 プロダクト部

Industry

Machinery

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture, Komaki-shi

Train Description

Komaki Line, Ajioka Station

Salary

6.5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

フレックスタイム制度有り（フルフレックス）※標準的な勤務時間帯：08:30～17:15（休憩60分）

Holidays

完全週休2日制（土日）

Refreshed

August 31st, 2026 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・海外販社と連携し、商品企画・販売支援・技術サポートを一気通貫で担当
- ・英語力を活かし、世界市場で製品戦略をリードできる裁量の大きなポジション
→海外拠点との日常的な連携業務に加え、ワークショップでの英語プレゼンやアジア・欧米圏への海外出張もあり、世界を舞台に活躍したい方にはオススメのポジションです。
- ・フルフレックス制・リモート勤務可・年間休日120日で柔軟な働き方を実現

【業務内容】

NTKカuttingツールズ株式会社のマーケティング本部プロダクト部にて、英語を用いたグローバル業務を主軸に、商品企画・販売支援・技術サポートを担うプロダクトマネージャーを募集します。

本ポジションは、海外販売会社や海外顧客とのコミュニケーションを日常的に行いながら、製品の市場展開をリードする役割です。

国内業務に留まらず、グローバル市場での製品価値最大化に直接関与できる点が大きな特徴です。

<担当業務>

担当製品を持ち、海外販社・海外顧客を含む市場ニーズの把握から商品企画、販売支援、テクニカルサポートまでを一気通貫で担当します。

英語でのメール・Webミーティング・プレゼンテーションを通じて、海外拠点と連携しながら製品戦略を推進します。

- ・海外市場を意識した商品企画立案、既存製品の改善提案
- ・国内外からの問い合わせ対応（日本語・英語）
- ・海外販社／顧客からの技術的質問への一次対応、社内連携
- ・特殊工具、特殊仕様案件における要件整理、設計部門との調整
- ・新製品の売上／在庫状況の把握、海外販社との需給調整
- ・海外向け販売施策の立案および実行フォロー
- ・国内外出張によるテクニカルサポート、加工立会い
- ・英語での製品セミナー、技術トレーニング、プレゼンテーション
- ・商品開発やグローバルプロジェクトの進捗管理、ファシリテーション
（仕事内容変更範囲：会社の定める業務）

■組織構成：

マーケティング本部 プロダクト部 10名（他部門兼任管理職を含む）

管理職4名、主任3名、担当3名 ※平均年齢30代後半

セラミック工具、自動旋盤向け工具の2チームで構成されています。

■キャリアパス：

実績に応じて、将来的にはグローバル案件を統括するチームリーダーへのステップアップが可能です。

■働き方：

- ・リモート勤務（月4回まで）可能
- ・海外出張は約2か月に1回。

■仕事の魅力：

- ・英語力を武器に、海外販社と対等に議論しながら製品を世界へ広げていくダイナミックさが魅力です。
- ・単なる調整役ではなく、自らの判断で製品戦略を動かせるポジションです。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、2ヶ月（※試用期間中も待遇/条件に差異はございません）

【給与】

年収：650万円～866万円（月給制）

月収：252,000円～313,500円

月額基本給：252,000円～313,500円

※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

■残業手当：あり

■昇給：あり

■賞与：年2回

【就業時間】

フレックスタイム制度有り（フルフレックス）

※標準的な勤務時間帯：08:30～17:15（休憩60分）

■残業：月平均40時間

【勤務地】

本社：愛知県小牧市大字岩崎2808

（勤務地変更範囲：会社の定める事業所（リモートワーク含む））

■アクセス：名鉄小牧線 味岡駅

■受動喫煙対策：屋内全面禁煙

■転勤：当面なし

■リモート勤務：月4回まで可能

※海外出張は約2か月に1回。

【休日休暇】

- ・年間休日 120 日

- 完全週休二日制（土日）
- GW
- 夏季休暇（7月、8月）
- 年末年始
- 年間有給休暇18日～21日（有給休暇は入社時から付与されます）
※初年度18日、最高21日。下限日数は、入社直後の付与日数となります。
※試用期間経過後、有給取得が可能になります。

【待遇・福利厚生】

- 社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- 交通費一部支給（会社規定に基づき支給）
- 家族手当：扶養の場合・配偶者7800円、子1人11500円
- 寮社宅：利用可否は社内規程に準ずる
- 退職金制度
- 企業型確定拠出年金(DC)制度
- カフェテリアプラン、昼食補助、食堂
- 育休取得実績あり
- 教育制度：入社後は職場の先輩社員がOJTで業務研修を実施いたします。

Required Skills**【必須要件】**

- 商品企画／営業技術／営業のいずれかの実務経験
- 顧客／販売会社の要望を整理し社内展開した経験
- 社内外との調整／折衝経験
- 海外販社や海外関係者と英語で実務コミュニケーションが取れるレベル
※ビジネスレベル（TOEIC(R)テスト(R)700点相当）以上
- 主体的に業務を推進した経験

【歓迎要件】

- 切削工具における製品、加工、顧客要求のいずれかを理解できるバックグラウンド
- 製造業（切削加工・工具・機械・部品など）の技術営業経験
- 商品企画／プロダクトマネジメントの経験

【選考について】

- オンライン面接：可

Company Description