

LABOTTEGA®

【法人営業】＜イタリア本社・外資系＞五つ星・高級ホテルへアメニティを提案◆法人営業の経験者を募集！

世界中のファッション・コスメなど約100ブランドのライセンスを保有◎

Job Information

Hiring Company

La Bottega Japan Co.,Ltd

Job ID

1600572

Industry

Daily Necessities, Cosmetics

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Toei Asakusa Line, Daimon Station

Salary

5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

09:30-18:30 休憩：60分

Holidays

完全週休2日制（土日）、祝日

Refreshed

July 23rd, 2026 08:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

求人のポイント

- ・イタリアに本社を構える外資系企業：本社や海外拠点との連携で日常的に英語を活かせる環境です。
- ・有名ブランドをラグジュアリーホテルへ提案：世界中のファッション・コスメなど約100ブランドのライセンスを保有。
- ・メリハリをつけて働ける環境：年間休日123日、平均残業10時間以下。月に1週間程度、国内ホテルへの出張あり。
- ・法人向けの営業経験をお持ちの方へ：異業界出身の方も歓迎します。新たな環境でチャレンジしたい方、ぜひご応募ください◎

La Bottega Japan株式会社（ホームページ：<https://www.labottega.com>）

当社はイタリアに本社を構える世界的にも有名な外資系企業で、有名化粧品・ファッションブランドの独占ライセンスを持ち、ラグジュアリーホテルを対象とした世界中の著名なブランドとコラボレーションを行っております。アジア進出から10年を迎え現在も急成長を続けており、高まるインバウンド需要から上海、香港、シンガポールに次ぐ4番目のオフィスとして、2023年にLa Bottega Japan株式会社が設立されました。日本法人としては立ち上げのフェーズとなりますが、グローバル全体では40年以上の歴史を持ち、1,000人以上の従業員が世界各地で活躍しております。

職務内容

当社のセールス担当として、既存顧客の管理と共にビジネスの開発を行い、国内の戦略的な売り上げ成長の為の計画と実行をお任せします！

【具体的には】

- ・クライアントの管理
- ・国内の代理店/販売代理店を管理
- ・市場動向調査・販売予測
- ・セールスチームのトレーニング
- ・ダイレクトもしくは代理店の管理監督
- ・販売プロセス、プロジェクト管理及び関連する全ての管理
- ・新規のビジネス取引の交渉
- ・既存顧客先への訪問及び関係強化

※1ヶ月の中で、1週間程度の出張が生じます。

休日出勤した分は別途振替休日を取得していただきます。

※試用期間中の職務内容：本採用時と同様の予定

◆取り扱いブランド◆

世界的に有名なブランドをホテル向けアメニティとして展開しています。

- ・ETRO / エトロ
- ・DIPTYQUE / ディptyック
- ・CARTHUSIA / カルトゥージャ
- ・PANPURI / パンピューリ
- ・MALIN+GOETS/マリン&ゴッツ など

◆主な取引先である五つ星ホテル◆

国内では200件以上の高級ホテルで展開しております！

- ・ザ ペニンシュラ
- ・ザ リッツカールトン
- ・フォーシーズンズ
- ・アンダーズ
- ・Wホテル など

採用担当者からのコメント

- ・イタリアに本社を構える世界的に有名な企業で、有名化粧品・ファッションブランドの独占ライセンスを持っており、日本法人を立ち上げる事で一層、ブランディング力を高め、新規顧客の開拓、今後も日本に進出する高級ホテルに向けた事業拡大に携われることにやりがいを感じていただけます。
- ・日本法人立ち上げメンバーの募集となるため、一緒に会社を大きくしていただくマインドを持っている方は大歓迎です。

雇用形態：正社員

期間の定め：無

試用期間：有・6ヶ月

※試用期間中の労働条件：本採用時と同様の予定

想定年収：500万円～600万円（経験スキル考慮の上決定）

※月給に月35時間分のみなし残業代を含みます。（超過分は別途支給）

昇給・賞与：昇給1回、賞与1回（業績による ※昨年支給実績あり）

就業制度：固定労働時間制

諸手当：通勤手当、出張手当

就業時間

09:30-18:30 休憩：60分

所定外労働時間：有

勤務地

※2025年8月に下記住所へ移転しました。

〒105-0012 東京都港区芝大門1-8-1 JP-BASE芝大門2F

<アクセス>

都営浅草線 大門 徒歩 2分

JR山手線 浜松町 徒歩 6分

転勤：無

休日・休暇

年間123日

完全週休2日制（土・日・祝日）、夏季休暇、年末年始、有給休暇（10日～ / 入社半年後付与）、振替休日

社会保険

健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金

Required Skills

【必須】

- ・ 法人向けの営業経験（3～5年程度・業界不問）
- ・ 日常会話～ビジネスレベルの英語力

【歓迎】

- ・ 提案営業の経験
 - ・ ホテルや消費財業界での経験
 - ・ ファッションやライフスタイル分野に興味がある方
-

Company Description