# 【高崎】生徒の成長を見届ける｜学校向けグローバル教育の提案営業　◇英語活かせる機会あり！

## Job Information

**Hiring Company**
ISA Inc.

**Job ID**
1600402

**Industry**
Other (Education)

**Company Type**
Small/Medium Company (300 employees or less)

**Non-Japanese Ratio**
(Almost) All Japanese

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Gunma Prefecture, Takasaki-shi

**Train Description**
Takasaki Line, Takasaki Station

**Salary**
4 million yen ~ 6 million yen

**Work Hours**
09:00 ~ 18:00（所定労働時間8時間）【休憩】60分

**Holidays**
週休2日制（土日祝）

**Refreshed**
November 25th, 2026 05:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**
Over 3 years

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Daily Conversation Level

**Minimum Japanese Level**
Native Level

**Minimum Education Level**
Bachelor's Degree

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

**ミッション：私たちアイエスエイは、未来を生きる子どもたちが**

- **自ら考え、**
- **自分の言葉で表現し、**
- **多様性を尊重し、**
- **世界に向けて行動できる力**

**を育むための総合的なグローバル教育プログラムを提供しています。**

育成しているのは英語力だけではありません。
主体性、コミュニケーション力、異文化理解力、クリエイティビティ、問題解決力など、
次世代がグローバル社会で生き抜くために欠かせない力を育てることが、私たちの使命です。

**■ポジション　学校向けグローバル教育プログラムの提案営業**
　このポジションは、単にサービスを紹介する営業ではありません。
中高生の学びを本質から変えるべく、学校現場の課題に向き合い、先生方と一緒に**「その学校にとって最適なグローバル教育」**を形にしていく仕事です。

英語教育や留学指導の経験がある方であれば、先生方の悩みや教育現場のリアルに自然と寄り添えるため、
これまでのキャリアがそのまま大きな強みになります。

■業務内容
公立・私立の中学校・高等学校向けに、当社が展開するグローバル教育プログラムの提案を行います。

- 担当校：1人あたり20〜30校
- 既存顧客が中心（新規：既存＝3：7）
- 課題ヒアリング〜提案〜導入・実施フォローまでを一貫して担当
- 社内の商品部門と連携し、プログラム内容を策定
- 国内・海外プログラムへの添乗あり（現場に立ち会える仕事です）
- 上長承認のもと、直行直帰・在宅勤務が可能

学校からよく寄せられる相談例：

- 「限られた予算でも、生徒に海外経験を提供したい」
- 「留学以外で国際経験の機会を作れないか」
- 「グローバル教育を授業として継続的に実施したい」

学校ごとに異なる状況や課題に合わせ、柔軟に最適なプログラムを提案していきます。

==========
この仕事で得られるやりがい
==========

**●生徒の“変化の瞬間”を現場で実感できる**
　提案して終わりではなく、プログラムに添乗するため、生徒が新しい文化や価値観に触れ、自信を持ち始める瞬間を目の前で見ることができます。「海外に挑戦したい」「英語をもっと頑張りたい」そんな前向きな変化に立ち会えることが、この仕事の大きな魅力です。

**●現場経験がそのまま価値になる**
　英語教育や留学カウンセリングの経験がある方は、先生方から「現場のことを分かってくれる」と信頼され、課題への理解が早く、すぐに戦力として活躍しやすい環境です。

**●課題ヒアリングから実施・振り返りまで一貫して関われる**
　相談 → 企画 → 実施 → 効果のフィードバックまで全て携わるため、プログラムがどのように生徒の成長につながるかを見届けることができます。営業でありながら、教育づくりそのものに深く関われる稀有な仕事です。

**● 先生方と同じ方向を向き、長期的な信頼関係を築ける**
　目指す方向はいつも「生徒により良い学びを届けること」。だからこそ単発ではなく、学校と長く伴走する関係が築かれていきます。

■配属先
　高崎支社　群馬県高崎市鞘町20-1 高崎鞘町ビル2F

---
雇用条件

- 雇用形態：正社員（試用期間3ヶ月）
- 年収：400〜600万円（経験に応じて決定）
- 勤務時間：9:00〜18:00
- 完全週休2日制（土日祝）

給与詳細

- 営業経験3年未満：400万〜500万円
- 営業経験3年以上：450万〜600万円
  ※年俸には基本給・賞与年3回・年間360時間分の固定残業代を含む
  ※決算賞与、各種手当あり

福利厚生

- 社会保険完備
- 交通費（月5万円まで）
- 資格手当
- 空港送迎手当
- 添乗手当
- 時差出勤制度
- 在宅勤務制度あり（週4程度出社が標準）

## Required Skills

**応募必要条件**

- 営業経験3年以上（法人・個人・業界不問)
- 英語スキル(日常会話レベル以上) ~ 海外留学経験や海外在住・赴任経験のある方を歓迎します ~

**求める人物像**

- 生徒の成長や教育に深く関わる仕事がしたい
- グローバル教育の重要性に強く共感できる
- 学校現場の課題に寄り添い、共に解決したい
- プログラムの実施まで責任を持って取り組める

---
**選考プロセス**

- 書類選考
- 面接（3回予定）
  ※最終面接前にWeb適性検査あり
  ※初回面接は原則来社（調整不可の場合はオンライン）
  ※最終面接は東京本社にて対面実施
- 内定

## Company Description