

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【大手外資ベンダー】 Security Solution Architect

【大手外資ベンダー】 Security Solution Architect

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1600381

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7.5 million yen ~ 18 million yen

Refreshed

June 30th, 2026 15:27

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Senior Security Solutions Architectとして、日本国内のエンタープライズ顧客に対するセキュリティソリューションの提案・導入支援を担当いただきます。技術的なプリセールス活動を通じて、顧客のセキュリティ強化とクラウド活用の推進を支援するポジションです。

企業情報

当社クライアントは、クラウドサービス市場を牽引するグローバルテクノロジー企業です。世界中の企業のデジタルトランスフォーメーションを支援しており、クラウド、セキュリティ、AIなどの先端領域において継続的なイノベーションを推進しています。

職務内容

- エンタープライズ顧客に対するセキュリティソリューションの提案および導入支援
- セキュリティサービスの採用拡大に向けたプリセールス活動
- PoV (Proof of Value) やPoCの企画・実施
- AWS、他クラウド、オンプレミス環境を含むセキュリティアーキテクチャの設計
- 顧客の課題に応じたセキュリティソリューションの選定および提案
- パートナー企業と連携した統合ソリューションの提供

- ・ CISOやセキュリティ責任者との技術・戦略ディスカッション
- ・ リファレンスアーキテクチャやベストプラクティスの作成
- ・ 顧客フィードバックを製品開発チームへ共有し改善を推進
- ・ アカウントチームや営業チームと連携した顧客支援

条件・待遇

- ・ グローバルで高いシェアを持つクラウドプラットフォームに携われる環境
- ・ 国内大手企業のセキュリティ変革を支援できる高い影響力
- ・ クラウドセキュリティ領域の専門性をさらに高められる機会
- ・ 国内外の優秀なエンジニアやセキュリティスペシャリストとの協働
- ・ 技術力と顧客折衝力の両方を活かせるコンサルティング要素の強いポジション
- ・ グローバルなキャリア形成が可能な成長環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Keito Fukui on +81 3 6832 8959.

Required Skills

- ・ セキュリティ領域におけるプリセールス、セールスエンジニア、またはプロダクト関連業務経験をお持ちの方
- ・ TDIR、AppSecなどセキュリティ分野における実務経験をお持ちの方
- ・ PoVやPoCの企画・実施経験をお持ちの方
- ・ 経営層から技術担当者まで幅広いステークホルダーとのコミュニケーションができる方
- ・ 顧客課題を理解し、技術的な提案をビジネス成果につなげられる方
- ・ 日本語ネイティブレベルおよびビジネスレベルの英語力をお持ちの方
- ・ SIEM、EDR、CNAPP、CSPMなどセキュリティエコシステムへの知見をお持ちの方歓迎
- ・ クラウドセキュリティに関する知識や経験をお持ちの方歓迎
- ・ 日本のエンタープライズ顧客向けビジネス経験をお持ちの方歓迎
- ・ セキュリティ関連資格を保有している方歓迎

Company Description

- 日本を代表する企業のセキュリティ戦略を支援し、大規模環境の課題解決に携われます。
- クラウド・マルチクラウド・ハイブリッド環境における最先端のセキュリティアーキテクチャ設計を経験できます。

Summary of the job

Senior Security Solutions Architectとして、日本国内のエンタープライズ顧客に対するセキュリティソリューションの提案・導入支援を担当いただきます。技術的なプリセールス活動を通じて、顧客のセキュリティ強化とクラウド活用の推進を支援するポジションです。

About the client

当社クライアントは、クラウドサービス市場を牽引するグローバルテクノロジー企業です。世界中の企業のデジタルトランスフォーメーションを支援しており、クラウド、セキュリティ、AIなどの先端領域において継続的なイノベーションを推進しています。

Job description

- エンタープライズ顧客に対するセキュリティソリューションの提案および導入支援
- セキュリティサービスの採用拡大に向けたプリセールス活動
- PoV (Proof of Value) やPoCの企画・実施
- AWS、他クラウド、オンプレミス環境を含むセキュリティアーキテクチャの設計
- 顧客の課題に応じたセキュリティソリューションの選定および提案
- パートナー企業と連携した統合ソリューションの提供
- CISOやセキュリティ責任者との技術・戦略ディスカッション
- リファレンスアーキテクチャやベストプラクティスの作成
- 顧客フィードバックを製品開発チームへ共有し改善を推進
- アカウントチームや営業チームと連携した顧客支援

What a successful applicant looks like

- セキュリティ領域におけるプリセールス、セールスエンジニア、またはプロダクト関連業務経験をお持ちの方
- TDIR、AppSecなどセキュリティ分野における実務経験をお持ちの方
- PoVやPoCの企画・実施経験をお持ちの方
- 経営層から技術担当者まで幅広いステークホルダーとのコミュニケーションができる方
- 顧客課題を理解し、技術的な提案をビジネス成果につなげられる方
- 日本語ネイティブレベルおよびビジネスレベルの英語力をお持ちの方
- SIEM、EDR、CNAPP、CSPMなどセキュリティエコシステムへの知見をお持ちの方歓迎
- クラウドセキュリティに関する知識や経験をお持ちの方歓迎
- 日本のエンタープライズ顧客向けビジネス経験をお持ちの方歓迎
- セキュリティ関連資格を保有している方歓迎

Offer from the company

グローバルで高いシェアを持つクラウドプラットフォームに携われる環境
 国内大手企業のセキュリティ変革を支援できる高い影響力
 クラウドセキュリティ領域の専門性をさらに高められる機会
 国内外の優秀なエンジニアやセキュリティスペシャリストとの協働
 技術力と顧客折衝力の両方を活かせるコンサルティング要素の強いポジション
 グローバルなキャリア形成が可能な成長環境