

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## 先端産業向けセールスエンジニア | 高機能シーリング

## 先端産業向けセールスエンジニア | 高機能シーリング

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1600373

## Industry

Automobile and Parts

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

7 million yen ~ 10 million yen

## Refreshed

June 30th, 2026 15:09

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Business Level

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

担当地域におけるシーリング製品の売上拡大を担い、OEMや代理店と連携しながら新規案件の創出と深耕営業を推進します。技術知識を活かして仕様採用（スペックイン）をリードし、中長期的な売上成長に貢献いただきます。

## Client Details

産業用材料分野でグローバルに展開するメーカー。密封・シーリング分野において高い技術力を持ち、自動車、航空宇宙、半導体、医療など多様な業界の顧客にソリューションを提供しています。

## Description

- ・ 担当地域における製品販売および売上目標の達成
- ・ 商談機会の優先順位付けおよびパイプライン管理
- ・ 代理店の販売活動管理およびパフォーマンス向上支援
- ・ OEM・エンジニアリング企業・設計機関への技術提案および仕様採用の推進
- ・ 新製品・用途に関するトレーニングの実施（代理店・顧客向け）
- ・ 担当製品の技術知識（用途・特長・ベネフィット）の習得・維持
- ・ 競合・市場動向の分析および月次レポート
- ・ 売掛金（AR）の管理とリスク最小化

- 社内関連部門との連携による案件推進

#### Job Offer

- 想定年収：860万円～（+インセンティブ）
- 成果に応じた報酬と明確な評価制度
- 先端産業に関わる専門性の向上機会
- 完全週休二日制 / 年間休日122日
- 月平均残業約20時間
- 勤務地：東京（中心部オフィス）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Shizuku Fujita on +81368328649.

---

#### Required Skills

- 化学・工学または関連分野の学士号以上
- 化学 / 材料 / シーリング関連分野での営業または技術経験（目安3年以上）
- OEMまたはティアサプライヤーとの取引経験（歓迎）
- 新規開拓または事業開発の経験（歓迎）
- チャンネル（代理店）マネジメント経験（尚可）
- 図面理解などを含む技術的バックグラウンド
- 自律的に行動し課題解決ができる方
- 高いコミュニケーション力・協働力
- 英語でのビジネスコミュニケーション能力（必須）
- 出張対応が可能な方

---

#### Company Description

グローバルに展開する産業用材料メーカー。シーリング・密封ソリューションにおいて高い技術力を有し、自動車、航空宇宙、半導体、医療など多様な先端産業を顧客に持つ企業です。