



【ニセコ】ラグジュアリー不動産セールス | MUWA NISEKO

英語を活かせる | 無料社員寮完備 | ニセコ勤務

Job Information

Hiring Company

合同会社H-SUMMIT

Job ID

1600267

Industry

Hotel

Job Type

Contract

Location

Hokkaido, Abuta-gun Kucchin-cho

Salary

4 million yen ~ 5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

In accordance with company regulations

Holidays

In accordance with company regulations

Refreshed

June 30th, 2026 09:38

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- 世界的スキーリゾート・ニセコで、ラグジュアリー不動産を扱う希少な営業ポジション
- 国内外の販売代理店や富裕層のお客様と関わる、グローバルな営業環境
- 「売る」だけでなく、物件案内から契約、販促まで幅広く携われる裁量の大きなポジション
- 無料社員寮完備。北海道外からの移住・応募も歓迎

【ポジション概要】

MUWA NISEKOは、グラン・ヒラフのゲレンデ直結（スキーイン・スキーアウト）という希少性を持つ、ニセコ屈指のラグジュアリー・レジデンスです。

2024年には

- World's Best New Ski Hotel を受賞
- ミシュラン・ワンキー（Michelin One Key）を獲得

世界中から注目を集めるラグジュアリーリゾートとして、国内外の富裕層のお客様へ上質な住まいを提案する不動産セールス担当を募集します。

営業活動だけでなく、物件案内や販売代理店との連携、販売資料の更新など、ブランド価値を高める幅広い業務に携わっていただきます。

【業務内容】

MUWA NISEKOの分譲レジデンス販売に関わる営業業務全般をお任せします。

- 国内外の販売代理店との関係構築・調整
- 購入検討者への物件案内・問い合わせ対応
- 内覧予約の調整および物件案内
- 売買契約に関わる各種書類作成・進行管理
- 顧客情報・問い合わせ履歴の管理
- 販売資料・パンフレット等の更新・管理
- 写真・動画撮影や販促資料作成など、簡単なマーケティング業務
- 海外顧客とのオンライン商談・プレゼンテーション
- 社内関係部署と連携し、お客様へ質の高いサービスを提供

※飛び込み営業はなく、紹介・反響・販売代理店経由の営業が中心です。

【募集背景】

ニセコエリアにおけるラグジュアリー不動産市場の拡大に伴い、販売体制を強化するための募集です。

短期的な営業成果だけでなく、MUWA NISEKOブランドの価値を理解し、お客様との長期的な信頼関係を築ける方を歓迎します。

【雇用形態】

契約社員（入社後1年間）

※勤務実績・評価に応じて正社員登用制度あり

【給与】

月給：350,000円～400,000円

- 経験・スキルを考慮のうえ決定
- 想定年収：400万円～500万円
- 2年目以降はKPIに応じた賞与制度あり

【就業時間】

8:30～17:30（実働8時間／休憩1時間）

※業務状況・お客様対応に応じて勤務時間が変動する場合があります。

※週末勤務あり（平日休み中心）

【勤務地】

北海道虻田郡倶知安町（ニセコ）

※無料社員寮完備。北海道外からの移住・応募も歓迎します。

【休日・休暇】

- 週休2日制
- その他会社規定による
- 日本の労働基準法に準拠

【待遇・福利厚生】

- 各種社会保険完備
- 時間外手当（法定割増支給）
- 無料社員寮完備（規定あり）
- MUWAスタッフ向け各種割引制度

- ホテル宿泊
 - レストラン
 - 施設利用
- ・ ニセコでの生活・長期就業を支える就業環境
-

Required Skills

【必須要件】

- ・ 不動産（住宅・レジデンス）の営業経験（3～4年程度）
- ・ 日本語・英語ともにビジネスレベルのコミュニケーション能力
- ・ 普通自動車運転免許（日本）
- ・ Microsoft Word・Excel・PowerPointの実務使用経験
- ・ 顧客志向を持ち、主体的かつスピード感をもって業務に取り組める方
- ・ 土日勤務を含む柔軟な勤務形態に対応できる方

【歓迎要件】

- ・ 宅地建物取引士（宅建士）資格保有者
- ・ 富裕層向け商材・高価格帯商品の営業経験
- ・ 中国語スキル
- ・ ホテル・リゾート・ラグジュアリーブランドでの勤務経験
- ・ PhotoshopなどのAdobeソフトの使用経験
- ・ 写真撮影・動画撮影・画像／動画編集の経験
- ・ 販売促進資料やパンフレット等の制作経験

【求める人物像】

- ・ ニセコでの生活を楽しみながら、長期的なキャリアを築きたい方
- ・ ラグジュアリー不動産・ホスピタリティ業界に興味をお持ちの方
- ・ お客様との信頼関係を大切にできる方
- ・ 国内外のお客様や販売代理店と円滑にコミュニケーションを取れる方
- ・ 自ら考え、主体的に行動できる方
- ・ 国際的な環境で営業スキルをさらに磨きたい方

【選考について】

選考フロー

書類選考 → 面接（複数回） → 内定

応募書類

- ・ 日本語履歴書
 - ・ 職務経歴書
 - ・ 英文レジュメ
-

Company Description