



## 【MUWA NISEKO】 セールスマネージャー（ホテル営業）

英語を活かせる | ラグジュアリーリゾートホテル | 社員寮無料

### Job Information

**Hiring Company**

合同会社H-SUMMIT

**Job ID**

1600264

**Industry**

Hotel

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Contract

**Location**

Hokkaido, Abuta-gun Kucchin-cho

**Salary**

4 million yen ~ 4.5 million yen

**Work Hours**

8:30am - 5:30pm JST

**Holidays**

週休2日制（休日はシフト制） 年間に有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）、祝日

**Refreshed**

July 7th, 2026 06:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Technical/Vocational College

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### ≪本ポジションの魅力≫

- 英語力を活かし、国内外の旅行会社と取引できるグローバルな営業環境
- 世界的リゾート地・ニセコのラグジュアリーホテルでキャリアを築ける
- 社員寮を無料で利用可能。遠方からの応募・移住も安心してスタートできます。

## 募集要項

当社では、積極的な営業活動を通じてホテルの売上拡大を推進するセールスマネージャーを募集しています。

電話営業、訪問営業、マーケティング、テレマーケティング、ダイレクトメール、アポイント獲得、ホテル見学のご案内などを通じて新規・既存顧客との関係を構築し、ホテルの売上向上につながる戦略的な営業活動をリードしていただきます。

また、営業チームのパフォーマンス向上に向けた営業ツールや研修の提案・導入を行い、各ホテルチームと連携しながら営業力強化やマーケティングリソースの最適な活用を推進していただきます。

### 【業務内容】

- 電話営業、訪問営業、ホテル見学、書面での提案などを通じて新規・既存顧客へアプローチし、売上目標を達成する
- ホテルの魅力や口頭・書面で効果的に提案し、宿泊・宴会・イベント等の売上最大化を図る
- 案件の発掘から契約締結まで一連の営業プロセスを担当し、契約内容の管理および関連部署との調整を行う
- 見込み顧客に対し、説得力のある営業プレゼンテーションを実施する
- 有望案件については提案資料を作成し、顧客との商談や接待対応を行う
- 社内各部署と円滑に連携し、顧客へ高品質なサービスを提供できるよう必要な情報を共有・調整する
- 顧客向け資料や提案書、社内予約レポートの作成および営業関連ファイルの管理を行う
- 営業レビュー会議や研修、その他営業関連ミーティングへ参加する
- 展示会、地域イベント、業界団体などに参加し、ホテルの認知度向上および新規顧客開拓を行う
- 市場動向、競合他社、主要顧客に関する情報を把握し、営業戦略へ反映する
- MUWA NISEKOおよびブランドの方針・規程・基準を遵守し、適切な営業活動を行う

### 【雇用形態】

#### 契約社員（入社後1年間）

※1年後、勤務実績・評価に応じて正社員登用制度あり

---

## Required Skills

### 応募資格

#### 【必須条件】

- 高等学校卒業以上
- ホテル・ホスピタリティ業界での実務経験
- 特に国内外の旅行会社向け営業の経験
- 同規模・同等クラスのホテルでの勤務経験
- 日本語・英語ともに、ビジネスレベルのコミュニケーション能力（読み書き・会話）
- Microsoft Word、Excel、PowerPointを使用できるPCスキル
- チームプレーヤーとして主体的に行動し、周囲と協力しながら業務を進められる方
- 優先順位を判断し、計画・調整・業務管理ができる方
- 限られた時間や締切の中でも、効率的に業務を遂行できる方
- 勤怠管理を遵守し、責任感を持って勤務できる方
- 上司・同僚・取引先・宿泊ゲストなど、さまざまな関係者と円滑なコミュニケーションを図れる方

#### 【歓迎条件】

- 大学卒業以上
- ホテル業界での営業経験3年以上

#### 【雇用形態】

#### 契約社員（入社後1年間）

※1年後、勤務実績・評価に応じて正社員登用制度あり

---

## Company Description