



Understanding People

## Client Development Sr. Manager / クライアント開発シニアマネージャー

Prestigious luxury jewelry brand

## Job Information

## Recruiter

Specialized Group

## Job ID

1600232

## Industry

Retail

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

Negotiable, based on experience

## Refreshed

June 29th, 2026 19:24

## General Requirements

## Minimum Experience Level

Over 3 years

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Business Level

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

Client Development Sr. Manager | Luxury Jewelry クライアント開発シニアマネージャー・ラグジュアリージュエリー

Our client, a prestigious luxury brand in the jewelry industry, is seeking a Client Development Sr. Manager to lead regional client development strategies. This role offers the opportunity to adapt global strategies to local market nuances, enhancing brand loyalty and driving sales growth.

## 主な業務内容：

- グローバルクライアント戦略を地域市場の特性に合わせて適応
- クライアントアドバイザーが長期的なクライアント関係を構築できるよう支援
- 地域のステークホルダーと協力してクライアント開発の取り組みを推進

- 地域のクライアント開発プログラムのROIを測定するためのKPIを設定
- 高いパフォーマンスを発揮する地域チームのリーダーシップと指導
- 地域の期待に合わせたハイタッチなクライアント体験を設計
- 市場のベストプラクティスを活用したスケーラブルなアクティベーションを提案

**応募資格：**

- ラグジュアリーリテールまたはクライアント開発での8年以上の経験
- 複数のステークホルダーを巻き込んだプロジェクト管理スキル
- データに基づいたインサイトを得るための優れた分析力
- リーダーシップとチーム管理の実績
- 地域のクライアント行動と市場ダイナミクスへの深い理解
- CRMツールとクライアントデータ分析の経験
- オムニチャネルリテール戦略への精通
- 地域言語での効果的なコミュニケーション能力

---

**Company Description**