コンサルタント（エグゼクティブサーチ）

【リモート相談可】【グローバル環境】【英語が使える】【社内イベント多数】

Job Information

Hiring Company
linkties Holdings Co., Ltd.

Subsidiary
Shahani Associates

Job ID
1600229

Industry
Other (Hospitality)

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Non-Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
6 million yen ~ Negotiable, based on experience

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
In accordance with company regulations

Holidays
In accordance with company regulations

Refreshed
November 9th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

SHAHANI ASSOCIATESは、2005年の創業以来、「**Putting People First**」を理念に掲げ、金融・コンサルティング・エージェンシー・CX分野において、日本市場を代表する企業へ優秀な人材をご紹介してきました。

深い業界知識、高いリサーチ力、そして誠実なアプローチを強みに、20年以上にわたりクライアント・候補者双方から厚い信頼を獲得しています。

2026年4月には、**Forbes JAPAN**発行元であるリンクタイズホールディングス株式会社のグループ会社となりました。グループが持つエグゼクティブ層・経営者層とのネットワークや情報発信力を活用しながら、SHAHANI独自のサーチ主導型アプローチを維持し、さらなる成長フェーズへと進んでいます。

このポジションについて

SHAHANIは、**コンサルティング業界に特化したエグゼクティブサーチファーム**です。

クライアントは、Big4、戦略コンサルティングファーム、Accenture、IBMなどの外資系コンサルティングファームを中心とした、**Partner・Director・Managerクラス以上**のプロフェッショナルです。一般的な求人票だけでは採用が難しい、ハイクラス人材の採用を支援しています。

このポジションでは、単なる「求人紹介」ではなく、候補者一人ひとりのキャリア戦略を共に考えるパートナーとして伴走していただきます。初回面談から内定承諾まで一貫して支援するとともに、クライアントとの長期的なリレーション構築にも携わります。

なお、新規営業よりも**既存クライアントとの継続的な関係構築**に重点を置いている点が特徴です。

主な業務内容

- 360°リクルートメント業務全般
  - ビジネスデベロップメント
  - クライアントマネジメント
  - 候補者サーチ・エンゲージメント
  - 条件交渉・クロージング
- Managing Director・Partner・Directorなど、シニアエグゼクティブ層との長期的なリレーション構築
- 既存クライアントとの関係強化および戦略的なコンサルティングセールス
- 候補者のキャリアアドバイザーとして意思決定をサポート
- 市場動向・採用トレンドを分析し、クライアントへマーケットインサイトを提供
- アソシエイト・コンサルタントなどジュニアメンバーの育成・メンタリング
- 個人・チーム双方の売上目標達成

Required Skills

必須要件

- エグゼクティブサーチ、人材紹介、事業開発、またはハイエンドBtoB営業における実績
- シニアクラスのステークホルダーと対等に議論・提案できるビジネススキル
- 複数案件・複数アカウントを並行して管理できるコマーシャルセンス
- 日本語（ネイティブレベル）および英語（日常会話レベル以上）
- 「**WE > ME**」の価値観に共感し、個人の成果とチームの成功を両立できる方

歓迎要件

- エグゼクティブ・リテーナーサーチの経験
- コンサルティング・金融・テクノロジー業界に関する知識
- 外資系企業またはグローバル企業での業務経験

歓迎するバックグラウンド

以下いずれかの経験をお持ちの方を歓迎します。

- エグゼクティブサーチ / リテーナーサーチ
- ミドル〜シニアクラス向け人材紹介
- 経営コンサルティング
- BtoB SaaS・エンタープライズ営業
- 金融・プロフェッショナルサービス業界での事業開発（ビジネスデベロップメント）

SHAHANIで働く魅力

- 経営幹部・リーダー層の採用支援を通じて、企業の成長に直接貢献できる
- 成果が収入に直結する**インセンティブ制度（上限なし）**
- 多国籍メンバーが活躍する、オープンで協力的な企業文化
- リンクタイズホールディングス / Forbes JAPANのエグゼクティブネットワークを活用した独自の強み
- コーチング・メンタリング制度や明確なキャリアパスを整備
- リモートワーク可能、成果を重視する柔軟な働き方

雇用条件

雇用形態

正社員

想定年収

600万円 ~（経験・前職年収を考慮のうえ決定）

インセンティブ

成果連動型（上限なし）※詳細は選考時にご案内

勤務地

〒106-0032 東京都港区六本木1-8-7 MFPR六本木麻布台ビル9F

勤務時間

平日 10:00 ~ 19:00

休日

土日祝休み

リモートワーク

可

Company Description