MichaelPage www.michaelpage.co.jp

海外販路拡大を担うグローバル営業（自動車アフターパーツ）

海外販路拡大を担うグローバル営業（自動車アフターパーツ）

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1600112

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Saitama Prefecture

Salary
4 million yen ~ 8 million yen

Refreshed
June 26th, 2026 19:29

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

自動車アフターパーツ（エンジンオイル、タイヤ等）の海外向けBtoB営業として、新規販路開拓から販売契約の獲得までを一貫して担います。担当エリアの文化・商習慣を理解し、現地パートナー開拓や展示会参加を通じて継続的な取引基盤を構築します。

企業情報

リユース・アフターマーケット領域で事業を展開する日系企業。国内外ネットワークを活かし、自動車関連ビジネスをグローバルに拡大しています。環境負荷低減や資源循環に貢献する事業モデルを強みとしています。

職務内容

自動車関連商品の海外販路開拓・販売（エンジンオイル、タイヤ、バッテリー、補修部品 等）

担当エリアにおける市場調査・マーケティング

現地パートナーの開拓および関係構築・維持

海外展示会への参加、商品PR・営業活動

見積作成、価格交渉、販売契約締結までの一連の営業プロセス

継続取引に向けたアフターフォローおよび課題解決

条件・待遇

想定年収：420万円〜800万円

月給：28.9万円〜56.5万円（残業代別途支給）

賞与：年2回（実績に応じ支給）/ 昇給：年1回

充実した研修制度（導入研修・OJT・フォローアップ）

海外赴任・現地マネジメントポジションのキャリア機会

住宅手当、家族手当、自己啓発補助、各種保険制度など福利厚生充実

年間休日128日 / 完全週休2日制

勤務地：埼玉県南部エリア（本社拠点）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sosuke Arai +81366276112.

Required Skills

- 日本語・英語・台湾語いずれもビジネスレベル以上
- 海外向けBtoB営業の実務経験
- 異文化理解をもとに関係構築ができるコミュニケーション力

（歓迎要件）

- 東アジア市場の知見・言語スキル
- 自動車業界での就業経験

（人物像）

- 新しい挑戦を前向きに楽しめる方
- チームで成果を出すことにやりがいを感じる方
- 変化に柔軟に対応できる方

Company Description

リユース・アフターマーケット領域で事業を展開する日系企業。国内外ネットワークを活かし、自動車関連ビジネスをグローバルに拡大しています。環境負荷低減や資源循環に貢献する事業モデルを強みとしています。