



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

中国語 / 海外営業（日本のオフィスビルを中華圏企業へ提案営業）【中国語活かせる / 年間休日125日】

中華圏企業がメインのお客様となるので、中国語が活かせます。

Job Information

Recruiter

Global Leaf

Job ID

1600001

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

6 million yen ~ 8 million yen

Hourly Rate

想定年収：630万円～800万円（月給制）月給：318,000円～478,000円 賞与：年2回（評価・会社業績により変動）

Work Hours

8時00分～17時00分（所定労働時間：8時間）

Holidays

完全週休二日制（土・日）、祝日、リフレッシュ休暇、年末年始休暇、有給休暇 他 ※年間休日：125日

Refreshed

June 26th, 2026 15:25

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Chinese (Mandarin) - Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【業務概要】

当企業は東京都心5区のオフィスビルを1フロアから購入できる仕組みを作ったパイオニアとして業界を席捲しており全国へ事業を展開。「これから日本に進出したいと考えている中国企業」に対して、日本のオフィスビルの区分販売に関する提案営業を行っていただくポジションです。中国企業がメインのお客様となるので、中国語が活かせます。

【具体的な業務内容】

「これから日本に進出したいと考えている中国企業」へ当企業ビジネスモデルをご提案するグローバル営業となります。資産運用・相続対策・財務バランスなどを考慮し、最適なプラン・不動産物件を提案。顧客ニーズに寄り添った本質的な提案を行います。

法人企業、特に経営者へのご提案となりますので、同じ目線に立ったコミュニケーションが必要不可欠でございます。

【当企業の制度について】

■65段階の報酬テーブル！業績貢献評価/成長評価/会社業績の3項目で成果・プロセスの多角的評価が整備されており、目標が明確になります。

■中途入社研修～新任管理職研修など多数の研修制度あり。

■リフレッシュ休暇などプライベートも充実。

■その他、資格取得支援や各種表彰制度など多数ございます。

■有給休暇：年間平均消化率73.2%、年間平均取得日数12.1日

【配属先情報】

現在2名体制でいずれも中国籍の方となります。

業績好調で事業拡大を図るべく、10名以上の採用実施予定です。

Required Skills

【必須スキル/経験】

■法人営業経験者

■普通自動車第一種運転免許の保有者

■中国語：ネイティブレベル

■日本語：ビジネスレベル

【歓迎スキル/経験】

■宅地建物取引士保有者

Company Description