



PR/087327 | Sales Account Representative

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment USA

Job ID

1599924

Industry

IT Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

United States

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

June 26th, 2026 12:08

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Native

Minimum Japanese Level

None

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

職種 法人営業担当

職務概要

Sales Account Representative として、米国および欧州市場における購買意欲の高い見込み顧客に対する主要な窓口を担っていただきます。本ポジションは、経験豊富で自律的に行動できるプロフェッショナルを想定しており、アメリカ時間帯で独立して業務を遂行し、対象市場に対して一貫したサービスを提供する役割です。

当初は、外部のSDRパートナーによって創出された商談への対応およびクオリフィケーションを中心に担当しますが、将来的には営業プロセス全体（リード獲得からクロージングまで）を一貫して管理することが期待されています。

職務内容**フルサイクルのセールスマネジメント**

- 見込み顧客に対するディスカバリーからクロージングまでの一連の営業活動

インバウンド対応

- ・ 外部SDRベンダーが創出した商談への対応およびクオリフィケーション

戦略的成長への貢献

- ・ 将来的なBDR業務への関与および新規顧客開拓の推進

マーケット対応

- ・ 製薬・金融・製造・リテールなどの大手エンタープライズ企業への営業活動

自律的な業務遂行

- ・ CRM管理、顧客フォロー、東京拠点へのレポーティングを含む自律的な業務運営

応募資格

- ・ ネイティブレベルの英語力
- ・ 法人営業経験2年以上（SaaS、コンサルティング、プロフェッショナルサービス等）
- ・ MQL対応およびディスカバリーコールの実務経験
- ・ リモート環境下で自律的に成果を出した実績
- ・ 業務に支障のない在宅オフィス環境および高速インターネット回線

歓迎要件

- ・ 日常会話レベルの日本語力
- ・ SaaS業界での経験

勤務形態 フルリモートワーク

給与 USD130,000-200,000 OTE

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.us/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.us/terms-of-use>

Company Description