



PR/087493 | Technical Sales(m / f / d)

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Germany

Job ID

1599902

Industry

Petrochemical, Energy

Job Type

Permanent Full-time

Location

Germany

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

June 26th, 2026 12:05

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

None

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

OVERVIEW

欧州における事業の成長を加速させるため、顧客管理およびビジネス開発を担う技術営業を募集します。既存顧客の深耕と新規顧客開拓を両軸に、グローバル拠点と連携しながら欧州市場での事業拡大を推進いただきます。

JOB RESPONSIBILITIES

- ・ 顧客管理
- ・ 既存顧客におけるエスカレーション窓口として課題解決を主導
- ・ 自動車・産業分野を中心としたBtoB顧客との長期的な関係構築
- ・ 既存顧客の深耕およびアップセル

- ・ ビジネス開発
- ・ 新規顧客の開拓および欧州市場での事業拡大の推進

JOB REQUIREMENTS

学歴

理系（工学・化学系）の学位

職務経験

BtoB工業製品における営業またはアカウントマネジメント経験（目安：5年）

新規顧客開拓の実績

自動車または産業関連分野の経験があれば尚可

語学

英語：ビジネスレベル必須

スペイン語、ポルトガル語、イタリア語があれば尚可

COMPANY BENEFITS

- ・年収：～€80,000(経験により応相談)
- ・交通費支給
- ・社用車、駐車場(応相談)
- ・クリスマスボーナス、変動制ボーナス支給制度
- ・ホームオフィス制度
- ・引っ越しサポート有

#LI-JACDE

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use>

Company Description