

**【外資系銀行】トランザクションバンキング営業・シニア | 大手企業Treasury領域担当**

シニアレベルへのステップアップを見据えたポジション

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1598898

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

June 25th, 2026 19:02

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

トランザクションバンキングに強い外銀大手にて、シニアセールスを募集しています。

大手日系企業および多国籍企業のトレジャリー領域に対するソリューション提案を担当。

キャッシュマネジメントおよびリクイディティマネジメントを中心に、顧客の資金管理・財務オペレーションの高度化を支援するポジションです。

※シニアレベルへのステップアップを見据えたポジションです。

主な職務内容

- 担当顧客：大手日系法人
- 担当領域：キャッシュマネジメント（Cash Management）、リクイディティマネジメント（Liquidity）

- Management)、トレジャリーソリューション (Treasury Solutions) など
- 上記における、新規ビジネス開拓および既存顧客に対する取引深耕
 - CFO・トレジャラー等の経営層とのリレーション構築および提案活動
 - クロスボーダー案件を含むトランザクションバンキングビジネスの推進
 - リレーションシップマネージャーおよびプロダクトスペシャリストとの協働によるソリューション提供
 - 実装・オペレーションチームとの連携による導入支援および顧客満足度向上

A leading global bank is seeking a **Senior Transaction Banking Sales professional** to drive business growth across Japan by delivering innovative **Cash Management, Liquidity Management, Treasury Services, and Transaction Banking Solutions** to major Japanese corporates and multinational companies.

This client-facing role offers the opportunity to work with CFOs, Treasurers, and senior corporate decision-makers, helping clients optimize working capital, improve liquidity efficiency, and strengthen treasury operations. You will collaborate closely with Relationship Managers, Product Specialists, and international teams to deliver integrated banking solutions across domestic and cross-border markets.

This is an excellent opportunity for experienced professionals looking to further their careers within **Transaction Banking, Treasury Services, Cash Management, Liquidity Solutions, and Corporate Banking Sales**.

Key Responsibilities

- Drive new business development across cash management, liquidity, and treasury solutions.
- Build and strengthen relationships with CFOs, Treasurers, and senior corporate stakeholders.
- Identify client needs and develop tailored transaction banking solutions.
- Promote payments, receivables, liquidity management, and treasury products.
- Partner with Relationship Managers and product specialists to increase wallet share and revenue growth.
- Lead client presentations, RFP responses, and commercial negotiations.
- Develop strategic account plans for key corporate and multinational clients.
- Support cross-border banking opportunities and international treasury initiatives.
- Coordinate with implementation and client service teams to ensure successful onboarding.
- Monitor client activity and identify opportunities to expand banking relationships.
- Maintain a high level of client satisfaction through proactive relationship management.

Required Skills

必須条件 経験・資格：

- キャッシュマネジメント営業、トランザクションバンキング、トレジャリーサービス等の法人向けソリューション営業領域における10年以上の実務経験
- 大手日系企業または多国籍企業に対するリレーションシップマネジメント経験
- ペイメント、アカウントレシーバブル、リクイディティマネジメント、トレジャリーソリューション等に関する高度なプロダクト知識
- 顧客ニーズを起点としたビジネス機会の発掘および収益成長を実現してきた実績
- リレーションシップマネージャーおよびプロダクトスペシャリストと連携したソリューション提案・実行経験

ソフトスキル：

- 日本語および英語のコミュニケーション能力 (CFO・トレジャラーを含む経営層との折衝など)
- 成果を追求する積極性、案件開拓力
- 信頼関係構築力、ステークホルダーマネジメント力
- チームワーク

語学力：

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：上級ビジネスレベル以上

歓迎条件

- 多国籍企業に対するリレーション構築およびクロスボーダーのトレジャリー構造に関する業務経験
- リクイディティマネジメント、ワーキングキャピタル最適化、またはトレジャリーテクノロジーソリューションに関する知見
- リージョナルまたはグローバル規模でのキャッシュマネジメント案件のマネジメント経験

この求人がおすすめの理由

- トランザクションバンキング領域のトッププレーヤーです
- シニアレベルへのステップアップを見据えたポジション
- 安定したビジネス基盤；長期的なキャリア形成が可能

Required Skills and Qualifications **Experience:**

- Minimum 10 years of experience in Transaction Banking Sales, Cash Management Sales, Treasury Services, or a related client-facing banking role.
- Proven experience managing relationships with large corporates and multinational companies.
- Strong knowledge of cash management, payments, receivables, liquidity management, and treasury products.
- Demonstrated success in business development and revenue generation.
- Experience collaborating with Relationship Managers and product teams to deliver client solutions.
- Experience within international banking environments and cross-border transactions.

- Strong understanding of corporate treasury and working capital management.

Soft Skills:

- Excellent communication and presentation skills.
- Strong relationship-building and stakeholder management capabilities.
- Commercially driven mindset with strong business development skills.
- Proactive and results-oriented approach.
- Strong negotiation and influencing abilities.
- Collaborative team player with the ability to work across multiple business functions.
- Ability to engage confidently with senior executives and decision-makers.

Language Requirements:

- Japanese: Native level.
- English: Fluent.

Preferred Skills & Qualifications

- Experience covering multinational corporations and internationally active clients.
- Knowledge of liquidity management, working capital optimization, or treasury technology solutions.
- Experience managing regional or international cash management mandates.
- Familiarity with cross-border treasury structures and global cash management solutions.
- Exposure to transaction banking product development or strategic initiatives.

Why You'll Love Working Here

- Join a top-tier global bank with a market-leading Transaction Banking platform.
- Work directly with major Japanese corporates and multinational companies.
- Gain exposure to sophisticated treasury, liquidity, and cash management solutions.
- Collaborate with international teams and global product specialists.
- Strong opportunities for career advancement and internal mobility.
- Competitive compensation and comprehensive benefits package.
- High level of job stability within a globally established financial institution.
- International working environment with significant client-facing responsibility.

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティングスペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。