



Key Account Manager Sales

営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1598731

Industry

Medical Device

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

June 25th, 2026 17:02

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2388134】

ポジション概要 (Purpose)

大手検査センターの免疫ビジネス取引額を拡大させることでIVD業界No1目標を実現

大手臨床検査センターに対しOne Healthineers Salesを推進し、将来にわたって長期的なSiemensの成長に貢献

臨床検査センタービジネスにおけるSiemens製品の維持と延命、次世代へビジネスを継承し将来のビジネスチャンスへと導く

職務内容 (Responsibilities)

課せられたBudget/営業目標を達成

トラブル対応含め「お客様のビジネスプロデューサー」として職務を全うすることにより、担当顧客との信頼関係構築

担当施設における機器・試薬の予算(売上)実行管理/顧客管理を行う

予算達成実現の為、効率的・効果的な実行管理を行うため、短期/中長期目標アクションプランを策定しPDCAを実行

ビジネスの維持・拡大へ向け顧客Cレベルおよび本部機構とのパートナーシップ構築

トラブル発生時は、社内関係部署 & 総研/センター本社及び本部機構と連携しトラブルの早期解決に尽力

上長の組織運営方針を理解しチームの力を最大化する為にマネージャーを補佐

担当する検査センターにおけるFMS・ブランチビジネスに関わるセールス活動ハンドリング・トラブルシューティングフォ

ロー業務を担い、社内各部門への様々なサポートや調整・指示・助言を行い担当プロデューサーとしてビジネスをリード

Required Skills**必須要件**

IVDセールス経験10年以上(主に免疫製品、検査センタービジネス経験者がBest)

DMR資格

普通1種自動車運転免許

歓迎要件

グローバルとのコミュニケーション経験(英語での口頭・書面いずれも可)

Company Description

ご紹介時にご案内いたします