



【東京】海外営業 マネージャー候補 ~ 年間休日124日/フレックスタイム制/東証プライム  
上場 世界トップシェアメーカー ~

株式会社キッツでの募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

株式会社キッツ

### Job ID

1598664

### Industry

Machinery

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

5.5 million yen ~ 7.5 million yen

### Work Hours

08:25 ~ 17:25

### Holidays

【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 祝日、GW、年次有給...

### Refreshed

June 25th, 2026 17:02

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Technical/Vocational College

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2388071】

### ■仕事内容

海外営業（マネージャー候補）として、以下の業務をお任せします。

### 【詳細】

- ・海外代理店向け営業
- ・自社グループ海外販売会社の営業戦略・業務支援
- ・海外工業系ユーザ（オイルガス、石油化学等）向け営業

- ・海外建築設備（コンサルタント、コントラクタ）向け営業
- ・未開拓地域におけるビジネス開拓（新規顧客アサイン等）
- ・営業活動に伴う業務全般（営業戦略策定、顧客訪問（海外出張含）、見積作成、仕様調整、価格調整、納期調整、社内関連部門との調整（製造、技術、品質保証等）、プレゼン資料作成等）

**【英語】**

メール、電話、会議等で日常的に使用

※海外に幅広く拠点を持ち、ビジネスユニット毎にある海外営業部を司令塔としグローバルに営業活動を行っております。今回は、建機ビジネスユニット海外営業グループ（対象地域：中東、インド、ASEAN、台湾、中国、南米等）での募集になります。

海外営業グループは主に海外代理店・ユーザ営業、海外グループ販売会社の戦略・営業支援を行うことを専門としています。

同グループで海外ビジネスの経験・習得（海外出張含）後、海外赴任のチャンスがあります。

■将来的に従事する可能性のある仕事内容 同社業務全般

**■所属部署の年齢・性別構成**

海外営業職としての配属です。

詳細は面接にてお伝えいたします。

**【組織体制】**

当社は海外に幅広く拠点を持ち、ビジネスユニット毎にある海外営業部を司令塔としグローバルに営業活動を行っております。今回は、建機ビジネスユニット海外営業グループ（対象地域：中東、インド、ASEAN、台湾、中国、南米等）での募集になります。海外営業グループは主に海外代理店・ユーザ営業、海外グループ販売会社の戦略・営業支援を行うことを専門とする部署です。

---

## Required Skills

< 必須要件 >

**■必須要件**

- ・有形商材の海外営業経験（業界業種不問）[目安：5年以上]
- ・英語を用いる業務への意欲がある方 [目安：TOEIC700点以上]
- ・主担当として海外取引先へのニーズヒアリングおよび価格交渉等の遂行経験がある方

---

## Company Description

■国内シェアNo.1、世界でも有数の「バルブ」メーカー■「バルブ」は環境技術、超低温技術、メカトロニクス、材料工学、流体力学など様々な技術の結晶です。 <バルブが使用される用途> 【1】プラント用：石油、化学、医療、食品などあらゆる工場で使用。【2】ビル・住宅用：例えば2008年度世界最優秀高層ビルに選ばれた「上海ワールドフィナンシャルセンター」もキッツのバルブを使用。【3】ライフライン用：ガス、上下水道などの公共施設に使用。