

【三菱重工グループ/横浜みなとみらい】海外営業（新設案件）

三菱重工環境・化学エンジニアリング株式会社での募集です。 海外営業のご経験のあ...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
三菱重工環境・化学エンジニアリング株式会社

Job ID
1598630

Industry
Property Developer, House-builder

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
5.5 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】入社後1か月目から最大22日付与（入社月により変動あり）試用期間中は使用制限が4日 【休日】完全週休二日制 土 ...

Refreshed
October 30th, 2026 03:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2304671】
《概要》
海外向けEPCおよびPPP案件の新規受注営業および受注後のプロジェクト業務を担当いただきます。
海外拠点・パートナー企業と連携し、プロジェクトスキーム構築、提案、入札、契約交渉から、プロジェクト立上げ・遂行まで自ら幅広く携わるポジションです。

《詳細》
・アジアを中心とした海外官公庁顧客に対する営業活動（案件発掘、プレゼンテーション、入札対応、契約交渉）
・パートナー企業、海外ライセンシーとの関係構築・連携

・受注後のプロジェクト遂行業務（立ち上げ、貿易実務、契約変更交渉、法務、税務、アドミ他）
・社内関連部門（技術、調達、法務など）との調整業務
・海外市場調査、競合分析、戦略立案

■出張頻度
横浜本社を拠点として海外出張があります。
海外出張は年数回程度で1～2週間程度が中心ですが、入札前など案件状況により数か月程度の長期出張をして頂くこともあります。
また将来的にはシンガポールや台湾等での海外駐在の可能性があります。

■採用後のフォロー
入社後は、これまでの経験に応じた導入教育を実施し、ベテラン社員によるOJTを通じて業務を習得いただきます。
海外営業に必要な知識やプロジェクト遂行力は、社内研修・外部講習・三菱重工グループの教育体系を活用しながら段階的に学べる環境です。

■所属長からのメッセージ
当部署には、若手からベテランまで幅広い世代の社員が在籍しており、風通しの良い活気ある職場です。
今後も需要拡大が見込まれている廃棄物処理プラント業界の最前線で、営業担当として活躍してくれる人材を待っています。エンジニアリング力と自社技術を中核に、事業投資から運営まで自社で手掛ける弊社には、より深く広く海外インフラプロジェクトに携わる機会があります。

Required Skills

■必須
・海外向けプラント設備に関する営業経験（数年程度）
・英文契約書（売買契約、NDAなど）の読解・作成・交渉の実務経験
・英検準一級レベル、またはTOEIC 730点以上の英語力

■歓迎
・海外向けEPCもしくはPPPインフラ事業経験（営業、技術問わず）
・海外での生活経験（留学、仕事等）

■求める人物像
・多様な文化・価値観に対して柔軟に対応できる方
・課題に対して前向きに取り組み、粘り強く解決へ導ける方
・関係者と協力しながら業務を推進できる方
・事業運営に関わる幅広い業務に興味を持ち、成長意欲が高い方
・複数の業務を計画的に進められる方

Company Description

ごみ処理施設などの環境・各種産業プラントにおける、プラントの新規建設事業、改造工事を含めたアフターサービス事業。