


# 海外営業

**オプテックス株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。**

## Job Information

**Recruiter**
JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**
オプテックス株式会社

**Job ID**
1598606

**Industry**
Electronics, Semiconductor

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Shiga Prefecture

**Salary**
6 million yen ~ 8 million yen

**Work Hours**
08:45 ~ 17:30

**Holidays**
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 慶弔、リフレッシュ…

**Refreshed**
October 30th, 2026 03:00

## General Requirements

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Native Level

**Minimum Education Level**
Bachelor's Degree

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2390066】
オプテックス社内で最も売上ウエイトの大きい部門にて海外の販売子会社（アメリカ）管理を中心に製品企画等、幅広い業務に携わっていただきます。

具体的には以下の通りです。
・事業本部の予算達成のため、製品企画・営業企画を含めた戦略立案・実行・進捗管理
・海外子会社の販売実績および需要予測を管理し、販売動向や生産計画への反映・調整
・海外子会社からの問い合わせ対応や新製品立ち上げ、販売活動支援
・現地市場調査から新製品企画・立ち上げ

・販売計画、生産計画、販売戦略、教育ツール、技術資料、競合分析や比較資料等の作成
・年数回の海外出張対応 ( 出張先は北米メイン、1 ~ 2 週間程度 )
・在宅勤務は業務の都合に合わせて週2 ~ 3 日程度可能です。

## Required Skills

【必須】
以下のいずれかのご経験をお持ちの方
・海外営業経験
・海外販売子会社管理経験
【歓迎条件】
・メーカー経験
・製品企画経験
・IT スキル、ネットワーク関連の知見
・リーダー経験

## Company Description

■各種センサ及び同装置に関する各種システムの開発、設計並びに製造販売