


# モビリティ自社販売金融の実務リーダー（主任・管理職）

**スズキ株式会社での募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。**

## Job Information

**Recruiter**
JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**
スズキ株式会社

**Job ID**
1598523

**Industry**
Automobile and Parts

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards

**Salary**
6 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**
06:30 ~ 22:00

**Holidays**
【有給休暇】※有給休暇は入社年月日に応じて付与、入社7ヶ月目には最低10日以上付与 【休日】週休二日制 土曜日、日曜日、ゴール…

**Refreshed**
October 30th, 2026 04:00

## General Requirements

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Native Level

**Minimum Education Level**
Technical/Vocational College

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2368082】
≪業務の概要≫
海外・国内の営業部門と共同し、各市場での自動車・オートバイ等のお客様向けのファイナンスとリース、および自動車損害保険取次ぎ、その他の付帯・関連するサービスの拡充や新規展開を、本社の立場から推進する業務です。

【具体的には】
・上記業務のグローバルな戦略・実施計画の立案・調整する。
・自らも担当国を持ち、その市場での上記業務を現地代理店と共同して推進する。
・中長期的な視点から当社にとって必要な金融商品・サービスについて調査・研究、そして長期的な戦略を関係部門と共同

して経営層に提案する。

≪入社後の教育体制/フォロー体制≫
OJTで業務の立ち上がりをサポートします。
当社での金融実務について理解してもらうため、短期で海外金融会社での研修もあります。
各自のご経験や状況に応じて、社内外の研修に受講いただくことも可能です。
社内には以下のような研修・教育があります。
・全社教育：役職者研修、部門別研修　等
・自己研鑽プログラム：英会話やプログラミング、その他業務で必要な知識、ビジネススキルなど受講できるものなど多数あります。

≪キャリアプラン≫
【役職】課長；または、係長、将来的に管理職へとキャリアアップすることができます。
【キャリアプランの例】本業務を通して販売金融の実務や全体についての理解を深めたり、関連する中古車業務への知見を広げることができます。
本社での海外営業や国内・海外金融子会社への異動もできます。
【環境】 基本は本社勤務ですが、希望により、海外駐在にもチャレンジすることができます。

## Required Skills

≪必須要件（MUST）≫
・信販会社、リース会社、消費者金融会社、銀行など金融機関での営業、渉外、融資（審査）または営業企画の実務経験5年以上

≪歓迎するスキル・経験（WANT）≫
・保険代理店業務3年以上
・3名以上のチームのリーダー経験

≪必須資格≫
・普通自動車運転免許証
・高専卒以上

≪求める人物像≫
目標（Goal）を見据えて粘り強く活動を続ける、
失敗を教訓として知恵を絞って常にその先へ進む、
一人で行動せずチームの力を信じて進む、
支援・伴走する現場のスズキの仲間をお客様と思い、顧客第一主義を貫く、
内部要因から起こったことの結果は全て自身の責任範囲と考える、
外部要因だからと諦めず、原理としてムリなのか原則で出来ないだけなのか深く分析する、
こういったことを心掛けられる人を求めます。

## Company Description

二輪車・四輪車・船外機・ボート・電動車両・産業機器の開発・製造・販売