

海外代理店向けスズキ純正アクセサリーの発売準備、および販売促進業務

スズキ株式会社での募集です。 販売促進（SP）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
スズキ株式会社

Job ID
1598499

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Shizuoka Prefecture

Salary
6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
06:30 ~ 22:00

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 GW 夏季休暇 年末…

Refreshed
October 30th, 2026 04:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2308102】
海外で新車と同時に販売される用品（＝アクセサリー）の発売準備および販売企画業務に携わっていただきます。

【具体的には】
1. スズキ本社で開発される純正アクセサリーの市場要望の収集と開発部門への情報展開。
2. 品番・価格登録など設定業務、アクセサリーカタログなど販促資材の作成。
3. 新車と同時販売されるアクセサリーの販売促進策の立案
4. 海外生産工場で現地調達される四輪用品の販促支援と供給管理。
上記1・4の業務を機種（車種）別に担当わけをして業務を進めて行きます。

【部門のミッション】
私たちスズキ用品推進課のミッションは、これまでに存在しなかった新しいアクセサリーや、時代の変化に対応した商品を市場投入し、スズキ製品の付加価値を高めることです。多様なバックグラウンドを持つメンバーが集まり、それぞれの専門知識や経験を活かしながら、開発部門と密接に連携して製品化を目指しています。

【キャリアプラン】
【役職】主任や係長、将来的に管理職へとキャリアアップすることができます。
【身に着けられる知識・技術】プロジェクトマネジメント、コミュニケーションスキル、データ分析、マーケティング知識、プレゼンテーションスキルなど
【環境】基本は国内勤務ですが、希望により、海外駐在にもチャレンジすることができます。
部内駐在実績拠点：インド、インドネシア、タイ、ハンガリー、アメリカ、メキシコ、南アフリカなど

【入社後の教育体制】
入社後はOJTをベースに業務を習得いただきます。定期的に上長との面談を設け、入社後の立ち上がりをサポートします。
各自のご経験や状況に応じて、社内外の研修に受講いただくことも可能です。
その他、以下のような研修・教育があります。
・全社教育：役職者研修、部門別研修　等
・自己研鑽プログラム：英会話やプログラミング、業務で必要な知識、ビジネススキルなど講座を多数用意しております。従業員価格で安価で受講することができます。

Required Skills

【必須要件】
下記いずれかの営業経験が3年以上ある方
・海外向け営業経験
・メーカー側からのBtoB営業経験
・自動車に関連（自動車用品店、ディーラー、広告会社、損保 等）した営業経験

【歓迎するスキル・経験】
・自動車・オートバイ関連企業での用品業務経験3年以上
・メーカー、商社での海外関連業務経験3年以上
・ビジネス英語力（TOEIC500点以上）
・英語使用頻度（目安）：英文メール…毎日　英語でのWEB会議…月2 3回

【必須資格】
・普通自動車第一種免許（AT限定可）

【必須となるTOEICスコア・語学力水準】
海外取引先との業務があるためTOEIC500点以上を最低要件とする。
入社後のOJTにより英語力アップを支援します。

Company Description

二輪車・四輪車・船外機・ボート・電動車両・産業機器の開発・製造・販売