



【東京/営業職】大手商社のグループ企業 化学品専門商社

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1598412

Industry

General Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

09:15 ~ 17:30

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

September 3rd, 2026 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2391200】

取引先のニーズや状況変化を捉え、取引拡大及び新規商売に結び付けます。

仕入先、販売先それぞれと交渉し、助言・支援を得て、取引先との交渉に取り組みます。総合職として、既存顧客の深耕営業を中心に、新規ビジネス創出にも積極的に携わって頂きます。

市場分析からマーケティング、コンサルタント業務まで、多岐にわたる業務をお任せ致します。

●川上～川中～川下と事業領域が広いのも当社の魅力・特徴です。

- ・化学品の国内販売・輸出
- ・三国間貿易、日本国内への輸入 等

○取り扱い原料：関連会社（例）

【溶剤部】

- ・石油化学製品の元となる基礎原料：石油化学メーカー各社

【化成品部】

- ・基礎化学品と機能化学品の中間部分にあたるモノマー製品群
（天産品由来の「グリーンケミカル」製品群含む）：中間原料メーカー各社

【ウレタン材料部】

- ・建築・住宅で幅広く使われるウレタン原料：自動車メーカー、建築・住宅メーカー

【機能材料部】

- ・建築物から接着剤までエンドユーザーに近い原料：電子材料メーカー塗料メーカー

■配属先

配属先は、スキル・経験業界等を考慮の上で決定いたします。詳細は面談時に希望を伺いながら擦り合わせを行いたいと思います。

Required Skills

■必須要件

- ・国内営業及び輸出入（貿易実務）の経験
- ・英語力（海外取引先とのコレボン、会話に支障がないレベル。目安としてTOEIC700点以上）

■歓迎要件

- ・化学品トレーディングの業務経験
- ・海外勤務経験

Company Description

ご紹介時にご案内いたします