



Sales Account Manager

外資系自動車メーカー【世界トップクラスの技術/最先端製品を扱うメーカー】での募...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資系自動車メーカー【世界トップクラスの技術/最先端製品を扱うメーカー】

Job ID

1598353

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

June 25th, 2026 16:59

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2387476】

■今後のJOEMビジネスの成長戦略にグローバルからも大きな期待が寄せられる追い風環境において、エレクトロニクス製品の営業を担うポジションをお任せします。

■Responsibilities :

- ・ 営業戦略の策定および実行をリード
- ・ 受注、売上拡大、収益性、キャッシュマネジメントなどのKPI達成に向けた営業活動を管理し、中長期的な成長を推進

- ・品質・コスト・納期・開発を含む顧客満足的全領域に責任を持ち、社内関係部門との連携および定期的な報告を通じてWin Winの関係構築を実現
 - ・新規ビジネス機会の創出および初期フェーズでの顧客エンゲージメントをリードし、社内を巻き込んだ受注活動を推進
 - ・マンマッピング手法を活用し、各レイヤーでの顧客関係を強化し、戦略的なリレーション構築を推進
 - ・顧客との協力関係を構築し、有益な情報やフィードバックを積極的に取得・活用し、ビジネス開発に反映
 - ・市場動向や製品技術の理解を深め、営業・販促活動に活用
 - ・顧客からのオーダーおよび需要予測（短期・中期・長期）を管理し、生産計画の把握・調整を実施
 - ・顧客契約（基本取引契約、保証契約等）の締結および管理
 - ・Salesforce等の営業管理システムを活用し、営業戦略の進捗を定期的に更新・管理
-

Required Skills

【必要】

- ・メーカーでのセールス経験（電子部品の知見尚可）
 - ・日本国内における自動車電装分野のTier1またはTier2サプライヤーでの実務経験（歓迎）
 - ・英語ビジネスレベル
 - ・優れた対人関係構築力およびプレゼンテーションスキル
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします