



【800～1100万円】【Confidential】化粧品素材事業部 営業・マーケティング担当（管理職）

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1598247

Industry

Specialized Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

09:30 ~ 17:45

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

September 3rd, 2026 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2388866】

化粧品専門商社における化粧品素材ビジネス部門の中核メンバーとして以下業務に従事頂きます。

■業務概要：

化粧品素材（原料）の販売（輸出入）、マーケティング、商品開発、サプライヤー対応

■仕事詳細：

・海外市場開発（輸出）：海外事業会社（米国・欧州・ブラジル・アジア）と共同して、海外の化粧品メーカーへ化粧品原料（素材）の輸出営業・販促活動・マーケティングを行います。

※ご担当いただく領域や地域はご経験、適性を考慮し決めていきます。また、チームには国内市場開発（輸入）業務もあり、スコープとして将来従事いただく可能性を含みます（国内市場開発（輸入）業務：海外の化粧品素材メーカーの対日総代理店となり、国内の化粧品メーカー、OEMメーカー、素材メーカーへ輸入販売を行います。）

Required Skills

[必須]

商社もしくは化学系メーカーでの経験

- ・以下、いずれかの営業経験
 - （１）輸入品国内営業・マーケティング経験（BtoB）
 - （２）商社営業経験
- ・英語力（読み書き程度 TOEIC600点以上）

[尚可]

- ・理系（化学、バイオのバックグラウンド）
- ・化粧品・医薬・食品・化学・原料素材いずれかの業界における法人営業経験
- ・基礎的な財經知識

パーソナルケア業界に関心があり、自ら積極的に幅広い業務にチャレンジしていく志向をお持ちの方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします