

**【1200～1700万円】[Japan] Senior Manager Strategic Execution Mana...**

参天製薬株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

参天製薬株式会社

Job ID

1598054

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

12 million yen ~ 17 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:15

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます【年次有給休暇】※入社時期により付与日数が異なります。・4月から9月に入社し...

Refreshed

June 25th, 2026 16:56

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2385520】

【企業概要】

Santenは、眼科領域に特化したグローバル製薬企業として、世界中の人々が「見る」ことを通じて、より豊かで幸せな人生を送れるよう、目の健康の維持・向上に取り組んでいます。1890年に日本・大阪で創業して以来、135年以上にわたり、眼科領域における医薬品および医療機器の研究開発・製造、および販売を通じて、世界中の人々の目の健康をサポートしてきました。Santenは眼科領域を専門とし、緑内障、ドライアイ、感染症、アレルギー、加齢黄斑変性、近視など、幅広い疾患領域に対応する製品ポートフォリオを有しています。

【求人内容】

POSITION PURPOSE

Strategic Execution Management Corporate Strategyは、全社の経営戦略策定を担うCorporate Strategy部門内の組織で、参天製薬の基本理念およびVisionに基づき、中長期的なグローバル成長の実現に向けて、全社戦略の策定・実行を主導する。本ポジションは、同チーム（3～5名程度で構成）の中核メンバーとして、経営層と緊密に連携し、全社視点で経営課題を特定・構造化した上で、実行可能な解決策の立案から推進、成果創出までを一貫して牽引する。全社視点に基づく事業戦略・事業ポートフォリオを検討し、中期経営計画の推進における主要課題を抽出する。全社的な経営課題を整理し、解決策の立案・実行を推進するとともに、PDCAを通じて進捗・成果を管理し、全社プロジェクトの運営を担う。

PRINCIPAL ACCOUNTABILITIES

戦略策定・実行責任

全社の中期経営計画の策定を主導し、経営陣と緊密に連携しながら、Santenグループの中長期的な成長戦略を具体的なアクションへと落とし込む。

戦略実行に必要な組織設計、ケイパビリティおよび意思決定メカニズムを定義し、実行および成果創出を前提とした仕組み・体制を構築する。

社内外の事業環境（市場、競合、規制、マクロ環境等）に関する定量・定性情報を幅広く収集・分析し、経営上の重要論点を構造化する。

分析にとどまらず、経営としての意思決定事項および資源配分の方向性について明確な示唆を提供し、意思決定の推進に貢献する。

また、財務・管理本部と協働し、全社としてコミットする財務目標（売上・利益・資本効率等）を策定する。

これらを各部門のKPIへと落とし込み、厳格なKPIマネジメントを通じて、戦略と数値の整合性を担保した経営運営をリードする。

経営・業務プロセス変革

中期経営計画の実現に向け、財務・投資規律を強化するための経営管理手法およびガバナンスの高度化を企画し、導入を推進する。

成長投資、コスト、人材等の経営資源について、全社最適の観点から優先順位付けおよび意思決定が行われるプロセスへの変革を主導する。

部門・地域をまたぐ複雑な利害関係の中で、論点整理および合意形成をリードし、タイムリーな意思決定と実行を実現する。

戦略を計画にとどめることなく、現場で確実に実行され、結果としてP/LおよびKPIに反映されるまでを一貫通貫で推進する。

Required Skills

経験

戦略コンサルティングファーム、または事業会社における経営企画・戦略関連部門にて、全社レベルの戦略策定および実行に関与した実務経験（概ね3年以上）

経営戦略に関わる部門横断的なプロジェクトをリードした経験

戦略立案にとどまらず、KPI設計・進捗管理・意思決定支援を通じて、実行および成果創出まで関与した経験

医薬品・ライフサイエンス業界に関する業務経験

問題解決力

複雑で不確実性の高い経営課題に対し、論点を構造化し、優先順位を明確にした上で結論を導く力

定量・定性の情報を統合し、経営として「何を決めるべきか」を明確な選択肢として提示できる力

仮説構築から検証、意思決定、実行までを一貫して考え抜く思考体力

財務・数値に関する知見

事業計画、損益構造、投資判断、資本効率といった経営数値に関する十分な理解

数字を単なる結果指標としてではなく、戦略と行動を規定する管理指標として設計・運用できる能力

コミュニケーション・リーダーシップ

意見の違いや利害の対立がある中でも合意形成を前に進める力

海外地域を含む多様なステークホルダーを巻き込んだ意思決定と実行を推進できるリーダーシップ

経営層向けの意思決定資料を作成し、複雑な論点を簡潔かつ説得力をもって説明できる能力

言語

日本語および英語による業務遂行能力（日英両言語で経営層・ステークホルダーへの説明・議論・意思決定を主導できること）

Company Description

医薬品、医療用具の研究開発・製造・販売