

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

グローバルホスピタリティグループ/Director of Sales (@大阪)

グローバルホスピタリティグループ/Director of Sales (@大阪)

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1597981

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

June 24th, 2026 20:00

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

国内外の集客を強化するための営業戦略立案から実行、組織マネジメントまでを担うリーダー職です。グローバル基準の環境にて、ホテル事業の成長を牽引していただきます。

企業情報

グローバルに展開する大手ホスピタリティグループの日本法人です。国内各地に複数のホテルブランドを展開し、国際水準のサービスとユニークな宿泊体験を提供しています。

職務内容

- 営業戦略の立案・実行および目標達成の推進
- 営業実績の分析・管理
- 国内外顧客（旅行会社・個人顧客）との関係構築および維持
- 上級管理職との連携およびレポーティング
- 部門の運営管理および組織強化
- メンバーの指導・育成
- プロジェクトマネジメント
- 社内外の調整業務

条件・待遇

- 営業戦略の立案から実行、組織マネジメントまで一貫通貫で担うハイレベルな裁量
- グローバルホスピタリティグループにおいて、日本市場の成長を牽引する
- 経営層と密に連携しながら、事業拡大に直接的にインパクトを与えられる環境
- 国際的なビジネス環境におけるマネジメント経験の深化およびキャリア向上の機会
- 複数ブランド・多拠点展開の中で、スケールの大きい事業に関わる経験

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

Required Skills

- ホテル業界または関連領域における営業経験（目安5年以上）
- チームマネジメント経験
- 社内外ステークホルダーと円滑に連携できるコミュニケーション力
- 国際的な環境での業務に意欲をお持ちの方

Company Description

グローバルに展開する大手ホスピタリティグループの日本法人です。国内各地に複数のホテルブランドを展開し、国際水準のサービスとユニークな宿泊体験を提供しています。