【みなとみらい・新規開拓営業】若手募集・第二新卒歓迎｜フレックスタイム制｜残業少なめ｜英語力活かせる

♦NYSE上場 ♦Fortune500企業 ♦世界最大手 半導体商社グループ企業

Job Information

Hiring Company
Converge Japan Electronics KK

Job ID
1597941

Division
営業チーム

Industry
Specialized Import, Export

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

Train Description
Minatomirai Line Station

Salary
6 million yen ~ 9 million yen

Holidays
完全週休二日制　土曜　日曜　祝日

Refreshed
October 28th, 2026 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Entry Level

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 業務内容：新規営業 および 既存顧客対応を担当
- 世界最大手のバックボーン：NYSE上場・Fortune500「Arrowグループ」のグループ企業
- 裁量が大きい×語学力が活かせる：本社や海外とのメール・英語コミュニケーションあり
- 魅力的なインセンティブ制度：成果がダイレクトに還元される「毎月支給」の個人インセンティブ制度あり
- 外資ならではの柔軟な働きやすさ：フレックス制×みなとみらい駅直結

米国に本社を置くグローバルに35拠点を構える半導体・電子部品商社です。
Fortune500企業である世界最大手の半導体商社であるArrow Electronics社のグループ企業（世界で最も称賛される企業に12年連続選出）。

＜業務内容：新規営業＞
テレフォンアポイント、メール、WEB商談、訪問商談などで、半導体・電子部品の売買における新規顧客開拓をお任せします。
新規顧客の開拓、及び、保有顧客への「見積もり～納入」までの営業ルーチン。
日本オフィスの歴史が浅いため、Converge社のブランド、サービスを日本マーケットに浸透させることが重要な役割の一つになります。

【取り扱い商材】　半導体/電子部品

【エリア】担当エリアはなく日本全国が対象となる為、月数回出張に出ることもあります。

配属先情報
営業チーム：6名

雇用形態
正社員（試用期間：6ヶ月）

年収
想定年収600万円～900万円（インセンティブ込み）
固定残業代￥101,250～を含む/月

勤務地
神奈川県 横浜市西区 みなとみらい二丁目3番1号　クイーンズタワーA 7階
【最寄駅】みなとみらい線 みなとみらい駅 徒歩0分 、 JR 京浜東北線 桜木町駅 徒歩8分 、 JR 根岸線 桜木町駅 徒歩8分
【喫煙環境】屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり
【転勤】無

勤務時間
（所定労働時間8時間）　フレックスタイム制あり（コアタイム:11:00～16:00）
【休憩】60分
【残業】有
【備考】固定残業代の相当時間：45.0時間/月

休日休暇
【休日】120日
（内訳）　完全週休二日制　土曜　日曜　祝日　夏季4日　年末年始5日
その他
【有給休暇】有（10～20日）

手当・福利厚生
【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）
【制度・設備】服装自由（全従業員利用可）
【退職金】無
【社会保険】健康保険　厚生年金保険　雇用保険　労災保険
【寮・社宅】無

Required Skills

【必須】

- ビジネス英語(本社や海外とのメールや英語コミュニケーション必須)
- 新規開拓営業に抵抗がない方

【歓迎】

- 法人営業経験や、半導体業界の知見をお持ちの方

【求める人物像/当社について】

- テレアポやゼロからの関係構築ができる方
- 裁量権が大きく、自由度が高い環境、成果主義で働きたい方
- 開拓方法に決まりはないので、自ら考え行動して顧客開拓ができる方
  ★個人の努力次第で稼げる魅力的なインセンティブプログラムを導入しています。

選考内容
【面接回数】2回程度（目安）
【筆記試験】無
【採用人数】2名

Company Description