

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## グローバルメーカーで活躍するインサイドセールス（B2B）

## グローバルメーカーで活躍するインサイドセールス（B2B）

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1597833

## Industry

Electronics, Semiconductor

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Kanagawa Prefecture

## Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

## Refreshed

June 23rd, 2026 14:50

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Daily Conversation

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

B2B製品を扱うグローバルメーカーにて、インサイドセールスとして顧客対応および営業支援を担っていただきます。既存顧客との関係構築を中心に、効率的な営業活動を推進する重要なポジションです。

## 企業情報

産業向け製品を提供するグローバルメーカーです。日本市場でも安定した事業基盤を持ち、幅広い業界の顧客と長期的な関係を築いています。

## 職務内容

- ・ 既存顧客からの問い合わせ対応（電話・メール）
- ・ 見積作成および受注処理
- ・ 営業チームとの連携による案件サポート
- ・ 顧客データの管理・更新
- ・ 納期・在庫確認および関連部門との調整
- ・ 顧客満足度向上に向けたフォローアップ

## 条件・待遇

- ・ 想定年収：約600万円
- ・ 安定したグローバル企業でのキャリア構築
- ・ 働きやすい環境（神奈川・新横浜エリア）
- ・ 営業力および顧客対応スキルの向上機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sultan Anvarov on +81 3 6832 8966.

---

### Required Skills

- ・ B2B領域でのインサイドセールス経験2年以上
  - ・ 製品・業界経験は不問
  - ・ 顧客志向で丁寧なコミュニケーションができる方
  - ・ 基本的なPCスキル（Excel, CRM等）
  - ・ チームワークを大切にできる方
  - ・ 日本語：ビジネスレベル（英語力あれば尚可）
- 

### Company Description

産業向け製品を提供するグローバルメーカーです。日本市場でも安定した事業基盤を持ち、幅広い業界の顧客と長期的な関係を築いています。