CREA
LIFE
PARTNERS

【ウイスキー事業/企画・事業開発】≪未経験OK≫ウイスキーカスク投資や希少なウイスキーの取り扱い/英語力必須/海外出張有

イベント企画・運営や海外市場調査、メディア対応など、幅広い業務に携わる◎

Job Information

Hiring Company
Crea Life Partners Inc.

Job ID
1597830

Industry
Other (Banking and Financial Services)

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

Train Description
Yamanote Line, Shinjuku Station

Salary
4 million yen ~ 6.5 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
09:30〜18:30

Holidays
完全週休2日制

Refreshed
November 17th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 英語力を活かし、ウイスキーカスク投資事業の企画・営業・通訳・マーケティングを幅広く担当
- 日本唯一のウイスキーカスク事業に携わり、市場創出と事業拡大を推進できる環境
- 海外蒸留所との連携や国際イベント運営を通じ、グローバルな経験と専門性を磨ける
- 年休124日・長期勤続で最大30連休制度あり。ノルマなしで顧客本位の提案に集中できる環境

【業務内容】
弊社が 本で初めて取り扱いを開始したウイスキーカスク（樽）投資。
現在では主な取引先であるスコットランドの蒸留所や樽管理会社と強固な関係を築きつつ、国内の蒸留所とも様々な取組みをおこない、事業の幅を拡大しています。海外からのゲストを招いたイベントの開催から海外出張まで、国際色豊かな事業展開を一緒におこなっていく仲間を募集しております。

＜ウイスキー＞
希少価値の高い限定ボトルやカスク（樽）投資など、世界的に需要が高まるウイスキーアセット事業の拡大を担います。

- 企画・事業開発：
  -富裕層向けイベントの企画・立案、アライアンス先（提携先）のリサーチ
  -事業計画のサポート、オペレーション・制度の構築および整備
- 翻訳・通訳：
  -海外の蒸留所からゲストを招いたテイスティングパーティーや、海外蒸留所へのアテンド時の通訳
- イベントマネジメント：
  -自社主催イベント・試飲会の運営（導線設計、当 の進行管理、効果検証）
- アセットセールス
  -限定ボトルやカスク（樽）の提案・販売、提案資料の作成、問い合わせ対応
- グローバルリサーチ & コミュニケーション
  -海外メディア・市場動向の調査、記事翻訳、英語商談のサポート
- マーケティング & ブランディング
  -SNS（X / Instagram / TikTok / Threads）の戦略立案、投稿設計、数値分析
- メディア・取材対応
  -国内外の蒸溜所やBar、イベントへの取材同行、撮影・ライティングサポート（国内外への出張あり）

■募集背景：
事業拡大に伴い増員（更なる組織強化）

■組織について：
部署の人数：6名

■魅力：
本で唯一のウイスキーカスク事業の展開など、他社にはないユニークな事業に携わるチャンスがあります。
マーケットを作り、事業を拡大していく醍醐味を味わいたい方を歓迎します。

■職位：
メンバー

■当社について：
お客様の『き抜く力』を共に創ることを目指し、資産形成コンサルティングや保険、人財事業、WEBコンサルティングなど、多岐にわたる事業を展開しています。事業やサービスの詳細については、ぜひ当社HPをご覧ください。当社の想いや事業へのこだわりも掲載しております。
https://crea-lp.com/

（理念・ビジョン）
＜社長の想い：本当にいいものを提供するために。顧客にとって、社員にとっての理想的な環境を追求＞
「ノルマやインセンティブを営業職に課すことは誰にとって何になっているのか」―その社長の想いから、当社では社員一人一人の数値ノルマや歩合制は取り入れていません。徹底的な顧客目線・顧客本位を貫き、本当にいいものを提供できるように、そして、販売することがゴールではなく、人 に寄り添い続ける存在になることを目指しています。

＜当社サービス：大切なものをしっかり守り、不確かな時代を き抜くために＞
顧客の資産規模や年齢、収入、家族構成は問わず、中長期でしっかりと資産形成したいと考えている方に、独自のメソッドと、当社だからこそご紹介できる幅広い取り扱い商品チャネルで提案。期間に応じたコンサルティング費用を頂き、期間内の相談回数制限や時間制限は無し。また、提供する商品は全て自社で実践しているため、社員もみな納得した上で提案をすることができます。

（仕事・事業）
◆珍しいアセットの事業発展をお任せ！顧客対応から取引先開拓まで、魅力的な商品をより多くの方へ
◆属人的ではなく、全てのスキルやノウハウを会社内で全公開
◆商談録画/打合せ同行/挙手制で案件担当可

（働く人・社風）
必要なのは能動的な姿勢と責任感、正しくしっかりと相手のお話を聞けるか、チームワーク意識、「仕事」が好きかどうか等
個人の資産運用に対する社会的な意識の高まりの中、幅広い商品の中から真にお客様の立場に立って考えた提案・アクションを促す経験は、必ずあなたの強みになります。さらに同社では、他ではできない経験を手にできることをお約束します。

（給与・待遇）
インセンティブは無く、GradeやRankに応じた固定給となります。自身のインセンティブのために商材を"お客様に売りつける"ことはありません。お客様・仲間のニーズを正しく読み取り寄り添った提案を続けて頂きたいと思っています！

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、6ヶ月（試用期間中の勤務条件：変更無）

【給与】
想定年収：420万円〜620万円（月給制）
月給：35万円〜41万円（固定残業代40時間分を含む）
※役割等級制度を採用。年収には月給と賞与が含まれます。
※スキルやご経験を考慮し、決定します。

＜年収例＞
500万円（2年目、Grade2プレイヤー）
750万円（3年目、Grade3プレイヤー）
1200万円（6年目、Grade4プレイイングマネージャー）

■残業手当：あり（固定残業代制、超過分別途支給。固定残業代の相当時間：40.0時間/月）
■賞与回数：あり、1回　※（定期,決算）実績に応じて支給
■インセンティブ：なし

【就業時間】
09:30〜18:30
■所定労働時間：8時間（休憩60分）
■残業：あり（月間平均残業時間：40時間以下）
■夜間勤務：なし

【勤務地】
東京都新宿区西新宿1-25-1 新宿センタービル3階
■アクセス：JR山手線新宿駅 徒歩5分 / 都営地下鉄都営大江戸線都庁前駅 徒歩5分
■受動喫煙対策の有無：対策あり（会社内外すべて禁煙）
■転勤の可能性：なし

【休日休暇】

- 年間休 124
- 完全週休2 制
- 祝
- 年末年始休暇
- 産休・育休
- 慶弔休暇
- 特別休暇
- Long Weekend（最大7 連続休暇）
- 長期勤続慰労休暇（15連休・30連休など）
- 有給休暇：有給休暇勤続月数に応じ付与
  （6か月以上:年10 , 18か月以上:年11 , 30か月以上:年12 , 42か月以上:年14 ）
- 勤続5周年休暇（15連休）
- 勤続10周年休暇（30連休）

【待遇・福利厚生】

- 社会保険完備（雇用・労災・健康・厚 年金）
- 交通費支給（上限1.5万円 / 月）
- 健康診断
- 資格取得制度
- 資格取得奨励金
- 社員割引制度
- 時間外手当（時間超過分）
- 健康奨励金
- ビジネススキル奨励金
- 資産形成支援
- 帰省手当
- 海外出張
- 出産・育児支援制度
- 住居支援（自社管理物件を格安で提供）
- オフィス用軽食を常備
- 弊社運営Bar Loungeの割引制度
- 弊社販売酒類の社員特別価格購入

※長期でのキャリア形成を推奨公平性が担保された評価制度の中で、長期で働きやすく、また長期の貢献が評価される「新しいカタチの終身雇用」という人事ポリシーを設計。ジョブローテ―ションも実施し、業務の幅を広げていただけるようにしています。
※豊富な福利厚 制度社会保険完備はもちろん、様々な事業を手掛ける弊社ならではの多種多様な福利厚 制度を用意しています。

Required Skills

＜職種未経験・業種未経験OK＞

【必須要件】

- 地方の国内蒸留所や、海外（主にヨーロッパ）への出張が可能な方
- 社長クラスの顧客や取引先と問題なくコミュニケーションが取れる方
- ネイティブに近いレベルの英語コミュニケーションが取れ、通訳や翻訳対応ができる方

【歓迎要件】

- ウイスキーやワインなど、蒸留や熟成工程に知見のある方
- ウイスキーの熟成工程を化学的視点で理解ができる方
- 富裕層相手に適したコミュニケーションが取れる方

【求める人物像】

- 前向きで素直に物事を吸収し、主体性を持って仕事に取り組める方
- 専門性を磨きながら、幅広い経験を積み重ねてキャリアを形成していくことに意義を感じられる方
- 会社のポリシーや方針を理解し、柔軟に自身を変化・成長させていける方

【選考について】

- 履歴書の提出：必須
- 職務経歴書の提出：必須
- カジュアル面談の有無：状況に応じてある
- 会社説明会の有無：なし
- 筆記試験：なし
- PCスキルチェックテスト（タイピングスキル）：あり（選考要素なし）
- 適性テストの有無：なし
- 適性検査（性格診断）：あり
- 選考フロー：
  ▼書類選考
  ▼AI面接もしくはカジュアル面談（オンライン）
  ▼First session（オンライン）
  ▼Final session（対面@新宿オフィス）

Company Description