



Enterprise Account Manager 【Digital Intelligence / SaaS】

Digital Intelligence / SaaS

Job Information

Hiring Company

Drake Business Services Japan K.K.

Subsidiary

デジタルデータを活用したインサイト提供しているグローバルなB2B SaaS企業

Job ID

1597817

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Toei Mita Line, Otemachi Station

Salary

9 million yen ~ 14 million yen

Refreshed

June 23rd, 2026 14:24

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本国内のエンタープライズ顧客を対象に、データソリューションの提案営業を担当いただきます。

既存顧客の深耕および新規開拓の双方に携わりながら、ビジネス成長に直接貢献できるポジションです。

Responsibilities :

- ・エンタープライズ顧客へのソリューション提案営業
 - ・既存顧客とのリレーション構築およびアップセル/クロスセル
 - ・新規顧客の開拓
 - ・社内ステークホルダー（マーケティング、カスタマーサクセス等）との連携
 - ・営業戦略の立案・実行
 - ・売上目標（クォータ）達成に向けた活動管理
-

Required Skills

- ・法人営業経験（B2B）
- ・クォータを持ち、目標達成実績をお持ちの方
- ・エンタープライズ顧客対応経験（尚可）
- ・SaaS、データ、ITソリューション等の営業経験（歓迎）
- ・自発的に行動し、結果にコミットできる方
- ・日本語：流暢
- ・英語：ビジネスレベル（尚可）

Preferred Experience

- ・データ分析、デジタルマーケティング関連の知見
 - ・グローバル企業での就業経験
 - ・複雑なソリューション営業経験
-

Company Description