

英語 / プロダクトセールス・法人営業（仕入先製品担当 / Micron社）【スーパーフレックス制度あり】

Micron社との窓口となってリレーション構築を行います。

Job Information

Recruiter
Global Leaf

Job ID
1597803

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
6 million yen ~ 8 million yen

Hourly Rate
想定年収：600万円～800万円　※賞与：年2回　※残業手当は1分単位で支給します。

Work Hours
スーパーフレックス導入　※フレキシブルタイム：7時00分～22時00分

Holidays
■完全週休2日制（土・日）　■祝日　■夏期休暇　■年末年始休暇 他　※年間休日日数：125日

Refreshed
November 24th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【具体的な業務内容】
■仕入先対応（Micron社）
各種レポート業務、顧客情報や案件フォーキャストとのまとめ等
■顧客情報収集、状況・進捗など分析などからの販売
■顧客窓口営業部門へのフォローアップ、拡販施策遂行、Micron社製品などの社内トレーニング参加
■マーケティング、市場調査等業務等

【入社後にお任せする業務内容】
Micron社との窓口となってリレーション構築を行いながら以下の対応を実施いただきます。
■Micron社製品の拡販や成長計画の策定と実施、顧客情報の整理
■Micron社向けのFCST、仕入れ、売上管理、デリバリーサポート、Visiter対応など

Required Skills

【必須スキル/経験】
■半導体営業の経験3年以上
■Excel（簡単なマクロ作成など）、PPT（プレゼン作成）などのスキル
■英語：日常会話レベル以上（読み書き）
■日本語：ビジネスレベル以上（日本語能力試験N1目安）

Company Description