



【虎ノ門】海外営業・グローバルセールス ◆英語力活かせる ◆『タフグミ』・『塩分チャージタブレット』等人気商品の海外展開

★「タフグミ」・「塩分チャージタブレット」など有名製品をグローバル展開★

Job Information

Hiring Company

Kabaya Foods Corporation

Job ID

1597473

Division

海外事業部

Industry

Food and Beverage

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours

東京本社：9：30～18：00 ※1年単位の変形労働時間制 / 実働7時間30分（休憩60分）

Holidays

週休二日制（日祝日） ※会社指定のカレンダーにより、土曜日出勤が年数回予定しています

Refreshed

July 8th, 2026 16:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

日本語:ネイティブまたはN1相当のレベル必須

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

◀募集要項・本ポジションの魅力▶

- ・人気商品『タフグミ』『塩分チャージタブレット』等の人気ブランドの海外販路拡大を担う海外営業
- ・海外営業経験を活かし、「ゼロからイチ」の市場開拓を通じて人気ブランドの海外展開を推進
- ・英語力が活かせる◎海外パートナーとの協業や市場開拓を通じ、国際ビジネスの醍醐味を実感
- ・家賃補助や退職金制度など福利厚生も充実◎

【業務内容】

カバヤ食品は、タフグミ、塩分チャージタブレット、さくさくぱんだ等の人気ブランドを製造・販売する食品メーカーです。

当社は、2024年のD Capitalによる資本参加を機に、日本カバヤ・オハヨーホールディングスから独立し、戦後1946年から続く歴史とお客様に愛されるロングセラー商品を抱えながら、新しく生まれ変わった会社としてスタートしています。主力商品である塩分チャージタブレットやタフグミの販売が好調に推移しており、国内だけでなく海外市場でもカバヤ製品の展開を加速させています。北米・中国をはじめ、その他アジア市場での販売拡大に向け、現地パートナー企業との協業や市場開拓と一緒に進めていただける方を募集します。

- ・海外出張（2～3か月に1回程度を予定）
- ・海外市場（特にアジア地域）における小売向けの営業活動・販路拡大業務
- ・現地パートナー企業との協業による新規取引の創出サポートおよび販売チャネル拡大
- ・市場調査、販売データの収集・分析、改善提案
- ・社内関係部門（契約、物流、マーケティング等）との調整業務
- ・将来的には後輩フォローやチームのサポートを担当する可能性あり

■キャリアイメージ：

入社後は課長の指導の下特定のエリアでの拡販を担当し、担当エリアでの代理店開拓・交渉を進めながら海外事業課全体の底上げを進めていただきます。

その後は担当エリアや商品の拡大や、マネジメント、将来的には海外事業統括、新規事業創出など、今後の事業展開により新たなフィールドにチャレンジいただくことも可能です。

<本ポジションのやりがい>

- ・海外市場の成長戦略を自ら企画・推進し、成果を数字で実感できる
- ・異文化の中で信頼関係を築き、国際ビジネスの醍醐味を味わえる
- ・新規事業を成長させていく真ただ中で事業成長に直結する役割を担える
- ・新規市場開拓やブランド構築など「ゼロからイチ」を創る経験ができる
- ・チーム育成を通じて、組織の成長をリードできる

■採用背景：

海外事業拡大に伴う組織強化

■配属先情報：

海外事業部

事業部長（40代男性） 課長2名（30代男性、30代女性）課員1名（20代男性）

<社風>

◎社長も含めて役職ではなく「さん」付けで呼び合う風通しの良い組織です。

◎歴史のある会社ではありますが、自ら変化し、新しい領域を伸ばしていこうという意識を持っています。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月（試用期間中の条件変更：なし）

【給与】

想定年収：500～650万円（月給制）

月額：357,143円～464,286円

（内訳）

- ・基本手当：302,768円～393,599円
- ・固定残業：54,375円～70,687円/22時間分、超過分は別途支給

※想定年収＝基本給×12か月＋定期賞与（基本給×2か月）/手当なしの場合
（想定年収内で、付加手当の構成によって基本給も変動します）

■昇給：年1回（7月）

【就業時間】

東京本社：9：30～18：00

※1年単位の变形労働時間制 / 実働7時間30分（休憩60分）

■残業：あり（平均残業時間：9.97時間）※2025年6月時点

【勤務地】

本社：東京都港区虎ノ門2-4-7 T-LITE（トライト）14階

■アクセス：

- ・東京メトロ日比谷線「虎ノ門ヒルズ」駅 直結
- ・東京メトロ銀座線「虎ノ門」駅 徒歩4分
- ・東京メトロ銀座線・南北線「溜池山王」駅 徒歩9分

■喫煙環境：禁煙（ビル内に喫煙可能場所あり）

■リモートワーク：上長判断で一部利用可 / 福利厚生ではなく、パフォーマンスの最大化が目的

※本ポジションのフルリモートは原則不可

※日本国内・東京での就労がメインとなります。駐在ご希望の方は応募時にご記載ください。

【休日休暇】

- 年間休日120日
- 週休二日制（日祝日）
 - ※会社指定のカレンダーにより、土曜日出勤が年数回予定しています
 - ※多くの既存社員が年次有給休暇（計画取得）や振替休日を土曜日出勤に充てています
- 夏期休日 / 年未年始休日 / その他休暇
- 年次有給休暇：入社半年経過後10日～最高20日（計画年休：上期2日、下期3日）
 - ※入社初年度は、6か月後に付与される10日のうち5日分を入社初日から前倒しで利用可能
- 特別休暇（慶弔、出産、予防、罹災、公務、生理、産前・産後、通院・つわり）
- 育児・介護休業
- 看護等・介護休暇
- 短期育児休暇等

【待遇・福利厚生】

- 社会保険（健康保険/厚生年金保険/雇用保険/労働者災害補償保険）
- 通勤手当：規定に基づき支給（月額上限42,000円 / 家賃補助対象者20,000円）
- 賃金備考
 - 住宅手当（家賃補助対象者）
 - 割増賃金（法定時間外、深夜時間、法定休日）
 - 特務手当（技術系の一部資格）
 - 子育て支援手当（1子5,000円 / 中学校卒業まで）
 - 単身赴任手当
 - 地域手当 / 出張日当 他
- 退職金
 - 退職一時金 + DC運用等級・勤続によるポイント制 / 56歳まで
 - ※積立額の30%を上限として確定拠出年金へ拠出できます。
- 福利厚生
 - 借上社宅、借上寮 ※住宅規程に基づく家賃補助有
 - 心の健康相談窓口
 - 保養施設助成（協会けんぽ）
 - カフェテリアプラン
- 研修制度
 - 新入社員研修（ビジネスマナー、会社理解、人事制度等）
 - 階層別研修（マネジメント研修）
 - 部署別育成カリキュラム
 - 全社共通研修（コンプライアンス、ハラスメント防止研修等）
 - e-ラーニング

Required Skills

★食品業界経験は不問★

メーカー・商社・消費財業界等で海外営業経験をお持ちの方を歓迎します！

【必須要件】

- 海外営業または海外事業推進業務の経験（目安：2～3年以上）
- 代理店深耕および新規開拓に関する知識または取引経験
- 自動車免許
- ビジネスレベルの英語力（メール・会話）
 - ※アジア圏のパートナーとの商談あり
 - ※日常会話レベル以上（TOEIC：700点以上目安）

【歓迎要件】

- 収支予算の策定および実績管理
- 英文契約、物流・貿易実務の経験
- 小売・消費財ビジネスの知識
- 海外出張や現地代理店との交渉経験

【海外事業経験の幅について】

- 食品・医薬品メーカーの海外展開事業に携わったご経験をお持ちの方（親和性が特に高いご経験）
 - ※ 商習慣、代理店ビジネス、取引サイクル、法規制等の知識を生かしていただけれます。
- 海外駐在経験をお持ちで、将来的に再度、駐在を希望される方
- B2C商材で、1回あたりの受注金額が数百万程度の規模のもの
- 日本のモノづくりの技術・品質を世界に広めたいという志をお持ちの方
- 自社の海外現地法人との国内窓口担当経験がある方

【選考について】

- 採用人数：1名
- 筆記試験：なし
- 面接回数：2回（目安）
 - 1次：海外事業部長・人事
 - 2次：人事責任者
- ※国籍が日本以外の方で、現在日本国内で就労されている方は在留資格についてご記載の上ご応募ください。

Company Description