



Understanding People

## Associate Director, BD & Marketing / BDマーケ責任者

Global top-tier law firm

### Job Information

#### Recruiter

Specialized Group

#### Job ID

1597451

#### Industry

Legal

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards

#### Salary

Negotiable, based on experience

#### Refreshed

June 18th, 2026 17:32

### General Requirements

#### Minimum Experience Level

Over 3 years

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Business Level

#### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### Associate Director of Marketing & BD マーケティング&ビジネス開発アソシエイトディレクター | Corporate M&A

Our client, a top global law firm, is seeking an Associate Director of Marketing & Business Development to lead strategic initiatives in Corporate M&A, Financial Restructuring, and more. This role offers the opportunity to drive high-impact business development strategies across the Asia-Pacific region, collaborating with senior leaders and partners. Enjoy high compensation, work-from-home flexibility, and international travel opportunities, all within an international environment.

#### Key Responsibilities:

- Lead strategic business development initiatives for Corporate M&A
- Oversee design and delivery of tailored proposals and pitches
- Develop client-specific strategies with practice leaders
- Guide teams in creating integrated business plans

- Lead thought leadership and external positioning initiatives
- Influence senior stakeholders for strategic BD initiatives
- Manage BD team for high performance and impact
- Drive collaboration across practice groups and client teams
- Lead annual BD budgeting and resource allocation

**Qualifications:**

- Bachelor's degree or equivalent relevant experience
- Significant experience in legal sector business development
- Expertise in client strategy, pitching, and market positioning
- Strong understanding of legal market and competitor positioning
- Proven commercial acumen and analytical capability
- Excellent communication and stakeholder management skills
- Experience leading teams and major projects
- Ability to travel internationally as required

世界的大手法律事務所では、アジア太平洋地域におけるコーポレートM&A及び財務再構築などの戦略的イニシアティブをリードするアソシエイトディレクターを募集しています。このポジションでは、シニアリーダーやパートナーと協力しながら、ビジネス開発戦略を推進する機会があります。高報酬、在宅勤務の柔軟性、国際的な環境での国際出張の機会が魅力です。

**業務内容**

- 戦略的ビジネス開発を主導
- クライアントに合わせた提案書やプレゼンテーションのデザインと提供を監督
- 実務リーダーと共にクライアント特化型戦略を策定
- 統合ビジネスプランの作成をチームに指導
- リーダーシップの考え方や外部でのポジショニング活動を指導
- シニアステークホルダーに影響を与え、ビジネス開発を推進
- 高いパフォーマンスとインパクトを追求するビジネス開発チームを管理
- 実務グループやクライアントチーム間の協力を促進
- 年間ビジネス開発予算の策定と資源配分を主導

**応募資格**

- 学士号または同等の関連経験
- 法務分野でのビジネス開発の豊富な経験
- クライアント戦略、ピッチング、市場ポジショニングの専門知識
- 法務市場と競合のポジショニングに関する強い理解
- 商業的洞察力和分析能力の実績
- 優れたコミュニケーション能力とステークホルダー管理能力
- チームリーダーシップと大規模プロジェクトの経験
- 必要に応じた国際出張の能力

---

**Company Description**