

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

キーアカウントセールス

キーアカウントセールス

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1597450

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 11 million yen

Refreshed

June 18th, 2026 17:31

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

グローバルキーアカウント担当者として、産業/製造業界における主要顧客との関係を構築し、売上拡大に貢献するポジションです。国際的な環境で活躍しながら、営業部門の重要な役割を担っていただきます。

企業情報

この企業は、産業/製造業界におけるグローバルな事業展開を行う中規模の企業です。最先端の技術とサービスを提供し、業界で確固たる地位を築いています。

職務内容

- ・ グローバルな主要顧客との関係構築および維持
- ・ 営業戦略の立案と実行
- ・ 新規ビジネスチャンスの発掘と提案
- ・ 顧客ニーズの把握とソリューションの提供
- ・ 製品やサービスに関するプレゼンテーションの実施

- 売上目標の達成に向けた計画の実行
- 社内外の関係者との連携によるプロジェクト推進
- 市場動向や競合他社の分析

条件・待遇

- 通勤手当
- 社会保険完備
- 健康保険加入
- 東京を拠点としたグローバルな職場環境
- 長期的なキャリア形成が可能なポジション

このポジションにご興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたのキャリアを次のレベルに引き上げるチャンスです！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

- 産業/製造業界での営業経験
- 顧客対応スキルおよび交渉力
- ビジネスレベルの英語力
- チームで協力しながら業務を遂行できる能力
- 数字に基づいた分析力と目標達成への意識
- 自発的に行動し、課題解決に取り組む姿勢

Company Description

この企業は、産業/製造業界におけるグローバルな事業展開を行う中規模の企業です。最先端の技術とサービスを提供し、業界で確固たる地位を築いています。