



Understanding People

Assistant Director of Sales / 営業副部長

Global luxury hotel group

Job Information

Recruiter

Specialized Group

Job ID

1597304

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kyoto Prefecture

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

June 16th, 2026 18:11

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Assistant Director of Sales アシスタントセールスディレクター |

Our client, a globally recognized luxury hotel group, is seeking an Assistant Director of Sales for their ultra-luxury resort in Kyoto. This is a rare opportunity for an ambitious Sales Manager or Senior Sales Manager to step up and own a significant portion of the international revenue strategy at one of Kyoto's most distinctive properties. Enjoy dual benefit eligibility across two hospitality groups and work in a boutique setting with a year-round heated outdoor pool fed by onsen water.

私たちのクライアントである世界的に有名なラグジュアリーホテルグループでは、京都の超高級リゾートにてアシスタントセールスディレクターを募集しています。このポジションは、意欲的なセールスマネージャーやシニアセールスマネージャーにとって、京都で最も個性的なプロパティの一つで国際的な収益戦略をリードする希少なチャンスです。2つのホスピタリティグループにわたる福利厚生を享受し、通年利用可能な温泉水が供給される屋外プールを備えたブティック環境で働くことができます。

Key Responsibilities

- Build and manage international MICE and luxury leisure accounts
- Develop relationships with global consortia and travel advisors
- Execute outbound sales activities like roadshows and trade events
- Collaborate with global sales networks to convert accounts

- 国際的なMICEおよびラグジュアリー余暇アカウントの構築と管理
- グローバルコンソーシアムおよびトラベルアドバイザーとの関係構築
- ロードショーやトレードイベントなどのアウトバウンドセールス活動の実施
- 国際営業ネットワークと連携してアカウントを獲得

Qualifications:

- Bilingual Japanese and English: business level in both, written and spoken
 - Strong international sales track record
 - Experience managing relationships with consortia, travel advisors, or inbound tour operators
 - Current Sales Manager or Senior Sales Manager at a luxury hotel
 - Candidates with Chinese language capability are strongly encouraged to apply
 - Experience with MICE and luxury leisure segments
 - Familiarity with global sales networks and trade events
-
- 日本語・英語のビジネスレベルのバイリンガルスキル（読み書き会話）
 - 国際的なセールスでの実績
 - コンソーシアム、トラベルアドバイザー、またはインバウンドツアーオペレーターとの関係管理経験
 - ラグジュアリーホテルでのセールスマネージャーまたはシニアセールスマネージャーの経験
 - 中国語能力をお持ちの方は特に歓迎
 - MICEおよびラグジュアリー余暇セグメントでの経験
 - 国際営業ネットワークおよびトレードイベントに精通していること

Company Description