



Understanding People

Head of BD & Marketing / BD・マーケ責任者

Lead Japan market strategy

Job Information

Recruiter

Specialized Group

Job ID

1597302

Industry

Business Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

June 16th, 2026 18:02

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Head of BD & Marketing Japan 日本BD&マーケティング責任者

An international professional services organization is seeking a Head of BD & Marketing Japan to lead business development and marketing activities for its Japan business. This position offers the opportunity to shape market engagement strategies, support client development initiatives, and work closely with senior stakeholders in a collaborative international environment.

国際的なプロフェッショナルサービス企業にて、日本市場におけるビジネスディベロップメントおよびマーケティング活動を統括する責任者を募集しています。事業成長を支える戦略立案から実行までを担い、社内外のステークホルダーと連携しながらビジネス拡大に貢献いただくポジションです。

Key Responsibilities

- Lead business development and marketing activities for the Japan business
- Drive client engagement, proposal development, and business growth initiatives
- Develop and maintain marketing materials and external communications
- Plan and execute client events, seminars, and marketing campaigns
- Support key client relationship and account development activities
- Monitor market trends and identify new business opportunities
- Collaborate with regional teams to support broader business objectives
- Manage and enhance CRM and business development processes

- 日本市場におけるBD・マーケティング活動の企画および推進
- 提案書作成や営業支援を通じた事業開発の推進
- マーケティング資料や対外コミュニケーションの管理
- セミナー、イベント、顧客向け施策の企画・運営
- 顧客関係構築および既存顧客開発のサポート
- 市場動向の分析および新規ビジネス機会の発掘
- 国内外チームとの連携による事業目標達成支援
- CRMを活用した営業・マーケティング活動の推進

Qualifications

- Fluency in Japanese and English
- Experience in business development, marketing, communications, or public relations
- Experience within professional services, consulting, financial services, legal services, or a related industry preferred
- Strong client relationship management skills
- Experience preparing proposals, presentations, and marketing materials
- Familiarity with CRM systems is advantageous
- Strong stakeholder management, planning, and execution skills

- 日本語・英語ともにビジネスレベル以上
- ビジネスディベロップメント、マーケティング、広報、または関連分野での経験
- プロフェッショナルサービス、コンサルティング、金融サービス、法律関連サービス等での経験があれば尚可
- 顧客対応およびリレーションシップマネジメント経験
- 提案書・プレゼンテーション資料作成経験
- CRMシステムの利用経験があれば尚可
- 優れたコミュニケーション能力およびプロジェクト推進力

Company Description