



Understanding People

Senior Sales Manager / シニア営業マネージャー

Luxury hotel sales leadership

Job Information

Recruiter

Specialized Group

Job ID

1597108

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

June 15th, 2026 18:04

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Senior Sales Manager, Luxury Hotel | Osaka シニアセールスマネージャー・ラグジュアリーホテル・大阪

Our client, a luxury hotel in Osaka, is seeking a Senior Sales Manager to lead international corporate sales efforts. This role offers the unique opportunity to build and own the international corporate book from the ground up, focusing on foreign-capital companies.

大阪のラグジュアリーホテルにて、国際的な法人営業のリーダーとして活躍いただけるシニアセールスマネージャーを募集しています。このポジションでは、外資系企業をターゲットに、国際法人顧客のポートフォリオをゼロから構築し、管理するというユニークな機会が提供されます。

Key Responsibilities:

- - Identify and acquire new international corporate accounts
- - Manage full sales cycle: prospecting, proposals, negotiation, contracts
- - Cross-sell banquet and event space with accommodation
- - Attend international trade shows and roadshows
- - Negotiate rates and manage account renewals

- 新規国際法人顧客の開拓と獲得
- 営業プロセス全体の管理：見込み顧客の発掘、提案、交渉、契約
- 宿泊と合わせて宴会・イベントスペースのクロスセル
- 国際的なトレードショーやロードショーへの参加
- 料金交渉や契約更新の管理

Qualifications:

- - 5+ years B2B business travel sales experience
- - Business-level English for negotiation and presentations (non-negotiable)
- - Business-level Japanese
- - Experience in international hotel chain, TMC, GDS, or travel management
- - Experience managing contract terms, cancellation conditions, payment structures
- - Experience with CRM software preferred.
- - Ability to attend international trade shows and roadshows

- 5年以上のB2B法人営業経験（ビジネストラベル分野）
- 交渉やプレゼンテーションが可能なビジネスレベルの英語力（必須）
- ビジネスレベルの日本語力
- 国際ホテルチェーン、TMC、GDS、またはトラベルマネジメントでの経験
- 契約条件、キャンセルポリシー、支払い構造の管理経験
- CRMソフトウェアの使用経験があれば尚可
- 国際的なトレードショーやロードショーへの参加能力

Company Description