



【大阪/直行直帰】 医療用品・機器メーカー 営業職

Job Information

Recruiter

JAC International Co., Ltd.

Hiring Company

米国発医療用品・機器の製造販売メーカー

Job ID

1597017

Industry

Medical Device

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Yodogawa-ku

Salary

5 million yen ~ 6 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Work Hours

9:00~17:30 (所定労働時間：7時間30分)

Holidays

完全週休二日制(土・日)+祝日休、年末年始休暇、有給休暇、慶弔休暇、特別休暇(年間休日126日以上)

Refreshed

June 26th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【職務概要】

▲ 事務代行 ▲

関西エリアの担当として手術用のディスポーザブル製品（手袋/ガウンなど）の営業をお任せします。担当する病院（クリニックを含む）販売代理店等へ提案していただきます。

【仕事内容】

職務詳細：

- ・ 顧客：主に手術室看護師、病院用度課など
- ・ 担当エリア：大阪支店に配属され、大阪、京都、兵庫、滋賀、奈良、和歌山を担当

基本的に関西エリアの病院を訪問しますが、一部の顧客に関しては代理店と連携しながら拡販を進めていきます。代理店の営業担当者と連携し、必要に応じた情報収集（病院、代理店より）を適宜行い、お客様のニーズを把握します。

- ・ 取り扱い商材：手術で用いる手術用キット・不織布・手袋などの消耗品（ディスポーザブル製品）

営業スタイル：

基本的には関西圏の病院への訪問が中心であり、関西エリアなど遠方の顧客に関しては、代理店と連携しながら拡販を進めていきます。エンドユーザーへの直接の情報提供活動、代理店の営業担当者と連携し、必要に応じた情報収集（病院、代理店より）を適宜行い、お客様のニーズを把握します。

スケールメリットを生かした価格競争力：

ベンダー（製造供給元）を世界中に設置し、グローバルでの生産量を生かした価格競争力、利益確保できる点が強みです。高い品質を保ちながらも、現場の期待に応える価格提示ができます。

働き方：

直行直帰が可能です。

社用車を貸与いたしますので、通勤利用が可能で、ガソリン代は全額支給します。

【福利厚生】

- ・ 昇給年1回
- ・ 賞与年1回（業績により変動します）
- ・ 交通費支給（当社規定による）
- ・ 退職金制度
- ・ 財形貯蓄制度
- ・ 福利厚生制度（ベネフィット・ステーション）
- ・ 会社指定休日1日（お盆の時期）

加入保険：社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）

【教育制度】

入社後製品トレーニング、営業トレーニング、先輩に同行するなどのOJTをしっかりと行って早期に独り立ちしてもらいます。

Required Skills

【必須条件】

- ・ 法人営業経験(3年以上目安)
- ・ 医療業界での経験
- ・ 第一種運転免許普通自動車必須

【歓迎条件】

- ・ 消耗品営業の経験をお持ちの方
- ・ < 補足 > 日用品などの消耗品、医薬品など、当該企業における営業と親和性がある候補者様からのご応募も歓迎です！

【求める人物像】

- 常にチャレンジする姿勢を持っている方
- 活力を持ってお客様へ提案に向かえる方
- 医療業界に挑戦したい方
- 1つの事を最後までやりきることができる方

Company Description