

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

アフターマーケット営業

アフターマーケット営業 | 既存顧客を軸に成長を牽引

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1597007

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

June 12th, 2026 15:09

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

自動車部品のアフターマーケット領域において、既存顧客を中心に売上拡大を担う営業ポジションです。顧客との長期的な関係構築を通じて、日本市場での事業成長に貢献していただきます。

企業情報

自動車関連分野で世界的に展開する外資系製造企業。グローバルでの実績と技術力を背景に、日本市場においても安定した事業基盤を有しています。

職務内容

- 既存顧客（ディーラー・卸・小売）の担当および関係強化
- 売上・利益目標の達成および販売戦略の実行
- 市場動向・競合分析に基づく販売機会の特定
- 社内関連部門（マーケティング・サプライチェーン等）との連携
- 新規顧客開拓の機会探索（必要に応じて）
- 顧客ニーズに基づく製品提案・価格交渉

条件・待遇

- グローバル企業でのキャリア機会
- 日本市場の成長に直接貢献できるポジション
- 柔軟な働き方（ハイブリッド想定）
- 市場競争力のある報酬体系
- 安定した事業基盤と長期的キャリア形成

あなたの経験とスキルを活かし、アフターマーケット業界でキャリアをさらに発展させませんか？ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

Required Skills

- 法人営業経験（B2B）をお持ちの方
- 自動車業界または関連分野の経験（アフターマーケット経験あれば尚可）
- 顧客志向で関係構築力のある方
- 日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル歓迎
- 自発的に業務推進できる方

Company Description

自動車関連分野で世界的に展開する外資系製造企業。グローバルでの実績と技術力を背景に、日本市場においても安定した事業基盤を有しています。