



・外資商用車メーカー・Wise Systemsソリューションエンジニア

三菱ふそうトラック・バス株式会社での募集です。プリセールス・ポストセールスの...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

三菱ふそうトラック・バス株式会社

Job ID

1596793

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

5 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

08:00 ~ 17:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 1月~6月入社の場合は1...

Refreshed

June 25th, 2026 11:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2365664】

■部署の紹介 / Department Introduction

日本国内のトラック販売、並びにカスタマーサービスを担う本部になります。

カスタマーサービスセールス部は、カスタマーサービス統括部内に3つある部署の一つであり、部品、サービスの売上管理、施策実施の他、お客様をサポートできるデジタル製品も扱う部署になります。

その中で、今回のポジションは、配送計画システムであるワイズ・システムズのセールスソリューションエンジニアとして、お客様のサポートをするため、お客様とコミュニケーションをとり、開発会社であるワイズ・システムズと連携して問題解決、ソリューション提案をして頂きます。

▼ワイズ・システムズとは

<https://www.mitsubishi-fuso.com/ja/product/wise-systems/>

■仕事内容 / Job Description

ワイズ・システムズに関する以下項目

- ・お客様から上がったシステム上の問題点の解決
- ・問題解決に向けたお客様、米国のワイズ・システムズ社とのコミュニケーション
- ・問題発生時や新機能の検証
- ・シミュレーション
- ・システム連携サポート
- ・お客様が要望されるカスタマイズの要件定義 等

このポジションは、Wise Systemsの「セールスソリューションエンジニア」として、Wise Systemsの導?やソリューション提案を実施していただきます。

・Wise Systemsは物流企業の配?計画から配送時の動態管理、レポート分析までを、機械学習を?いてサポートするシステムとなります。機械学習を?い

てより効率的な配?を実現するとともに、?動でレポートを作成しドライバーの?数削減に貢献します。

・顧客や開発パートナーとの直接のコミュニケーションを通じて、IT環境やWise Systemsを導?するための要件を分析し、お客様のニーズと既存システム環境の要件を満たす、ユースケースの提案設計をお任せします。

■配属部署について

・配属先の組織にはマネージャー以下5名（マネージャー、営業2名、セールスエンジニア2名）が在籍します。営業とセールスエンジニアの二人?組で営業活動を進めます

※この組織は日本人で構成されていますが、米国側と週1回のMTGがあり、日常的に英語を使?する環境です。

Required Skills

- ・システム連携、要件定義、データ分析の経験・知識
 - ・コミュニケーション能力、問題解決能力
 - ・Pythonが読める
 - ・コーディング、プログラミングの経験
- 2年以上の経験、業界・製品は問いません。

Company Description

- トラック・バスの開発、製造、販売、輸出入