



エンジニアリングプラスチックにおける営業活動（東京 / 大阪）

株式会社ダイセルでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社ダイセル

Job ID

1596566

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:15 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社日より12日付与（時間単位の取得可※常日勤者のみ）【休日】完全週休二日制 ...

Refreshed

June 11th, 2026 15:45

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2372984】

エンジニアリングプラスチック事業にて営業業務を担っていただきます。

< 主な業務イメージ >

- ・ エンジニアリングプラスチック製品に関する新規開発案件および既存アカウントの営業業務
- ・ 顧客（設計部門・購買部門）との技術打ち合わせ、仕様調整、提案活動
- ・ エンドユーザーから成形加工メーカーまで、幅広い顧客層への対応
- ・ 開発部門と連携し、当社が蓄積してきた技術サポート・技術提案を活かした営業活動
- ・ 既存顧客への深耕営業を中心としつつ、新規分野への参入および新規顧客の開拓

※出張および本社業務の割合については、ご自身の裁量を活かし柔軟に業務を推進できます。

< 組織の特徴 >

熟練したスキルを持ったベテランから、技術やスキルを習得している中途・若手メンバーがあり、気さくに相談ができる環境です。

顧客の課題解決に深く関わられるため、提案力が磨かれます。

< 同事業部門の魅力 >

- ・日本におけるエンジニアリングプラスチックのリーディングカンパニー（事業部門）です。
- ・グローバルトップシェア製品を複数持ち、高収益体質を誇っています。
- ・グローバル化が進む中、自動車部品をはじめAV機器、電子部品、精密機器など、各種産業分野において適地適産、販売を進め、業界トップ企業としての基盤とグローバルネットワークがあることが大きな魅力です。
- ・技術力とそれを生かしたトータルサービスが強みです。ピフォアサービスとして新規に製品設計される場合の最適材料の選定から、求められる製品の形状や強度のデータ整備、そのための製造方法の提案、製造段階でのトラブル対策、処理やデザインの提案、試作品の評価、そして製品化した後も続くアフターサービスまで、この全てを商品としてお客様に提供しています。

Required Skills

【必須】

大卒以上

BtoBの営業経験5年以上（目安）

英語中級（TOEIC650点以上が目安）

将来的な転勤が可能な方（海外勤務の可能性あり）

【歓迎】

自律的に動くことのできる方

関係者との折衝・調整力のある方

創造性豊かな方

目標達成に対して、諦めず、粘り強く取り組める「気持ちの強い」方

樹脂もしくは自動車・電気・電子部品業界などでの営業経験あれば尚可

Company Description

セルロイド（人工プラスチック）を出発点に、セルロース化学、有機合成化学、高分子化学、火薬工学をコア技術とし、液晶用フィルム原料、たばこフィルター用トウほか各種セルロース製品、酢酸ほか有機合成品、光学異性体カラム、各種エンジニアリングプラスチック、包装用・工業用フィルム、自動車エアバッグ用インフレーター、航空機搭乗員緊急脱出装置などさまざまな分野で事業を行っている化学メーカー