

【M03】国内における自動車用補給部品・用品の営業活動及び拡販施策の策定

株式会社アイシンでの募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社アイシン

Job ID
1596534

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Aichi Prefecture

Salary
6 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 年次有給休暇※入社3ヵ月後に Min8日支…

Refreshed
November 27th, 2026 15:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2385893】
【組織のミッション】
会社経営の柱となる成長に向けた、国内の自動車補修部品の流通における売上利益の拡大を目指し、顧客ニーズの深堀や新たな流通網の策定を進める

【業務のやりがい】
現状にとらわれず、10年後の業界の在りたい姿を想像し、今までにない新しい取り組みに向けた施策をメンバー一丸となって創り上げていく

【職務内容】
勤務地は愛知県または関東方面となります。担当エリアでの営業活動
※具体的な業務内容
顧客訪問による商品開発における商品ニーズ、トレンドの調査、それらの社内関係者へのフィードバックを行う。また、営業として新商材の見積作成、従来品の価格改定などの営業業務

Required Skills

【必須要件】
・自動車アフターマーケット業界での営業経験5年以上
（代理店・部品商などアフターマーケット流通チャネルを通じた営業経験）
・顧客ニーズ把握～提案、見積作成、価格対応まで一連の営業プロセスを自走できる実行力

【歓迎要件】
・ECサイトやデジタルチャネルを活用した販売・マーケティング経験
・新商材の拡販施策立案・実行や事業計画策定の経験
・競合分析や市場調査を基にした営業戦略・販路開拓の経験

【求める人物像】
・顧客課題を起点に、新しい販路やビジネスモデルを主体的に企画・推進できる方
・関係部署を巻き込みながら、売上拡大に向けて粘り強く行動できる方
・変化の大きい市場環境の中で、柔軟な発想で新たな施策を創り出せる方

【語学】
TOEIC500点以上を歓迎
（TOEICスコアに限定せず、同等の語学力があれば歓迎します）
●業務での英語使用
メール / ほとんどない
資料・文書読解 / ほとんどない
電話会議・商談 / 時々ある
駐在 / 基本的にない

Company Description

自動車部品（パワートレイン、走行安全、車体、情報電子）、エネルギー関連製品などの製造・販売