

セールスマネージャー候補 / 高付加価値繊維加工 / 薬剤メーカー / 英語力活かせる

タナテックスケミカルズジャパン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
タナテックスケミカルズジャパン株式会社

Job ID
1596382

Industry
Chemical, Raw Materials

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Osaka Prefecture

Salary
7 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 初年度は6ヶ月を待たずに年次換算で10日付与します。 例えば、7月入社なら5日です。…

Refreshed
November 13th, 2026 18:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2386028】
繊維加工等の化学品営業としてご入社いただき、将来的にはマネジメントをお任せします。
担当企業2～4社の営業活動および営業チームのマネジメントが当面のミッションです。

【具体的には】
日本市場に対する国内営業における目標/予算に基づいて、売上達成、販売推進のマネジメントとしてご対応頂きます。

・繊維加工業界に向けた販売代理店との連携
・既存事業のフォロー、深耕営業
・市場、顧客ニーズヒアリングによる新製品拡販
・社内の他部署との連携強化（開発、業務等）
・競合他社に対するフォースプロジェクトの具体化、推進

マネジメントとして
メンバーの行動意義を明確化し行動推進、能力向上、公正な評価とフィードバック

指標：部下の職務能力とパフォーマンスの向上

■配属先：
・営業2名、40代、50代

Required Skills

■必須条件：
・繊維加工業界での営業経験または技術職経験者
・英語力（ビジネスレベル）

■歓迎条件：
・マネジメント経験（査定等）
※技術志向の会社です。新製品開発が頻繁に行われる強みがあります。

Company Description

繊維加工用化学品の輸入（一部国内生産）・販売