



## BIMソフトウェア製品TEKLA セールス（大阪）

株式会社トリンプル・ソリューションズでの募集です。法人営業（その他）のご経験...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

株式会社トリンプル・ソリューションズ

**Job ID**

1596357

**Industry**

Software

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture

**Salary**

7 million yen ~ 15 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 年...

**Refreshed**

June 11th, 2026 15:44

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**【求人No NJB2311984】**

「業界シェア世界No.1」の3次元CAD自社商材「BIMソフトウェア」拡販のため、大阪でのセールス職を募集しています。顧客先は、国内の土木・建設会社、設計会社、鉄骨製作会社になります。小規模な住居から高層ビル、工場、橋、遊園地など大型インフラまで世界中の幅広い分野で使用されます。

**■具体的な仕事内容**

- ・既存顧客の課題解決に向けた提案やフォロー
  - ・ソフトウェア年間契約の更新等
  - ・新規顧客開拓（鉄骨製作会社向けの新規開拓を予定）
- ※新規顧客はお客様からの紹介、業界紙やWebを参照された企業からのお問合せ等に対してプリセールスエンジニアと協力して同社ソリューションを提案していきます

■働き方

大阪を拠点として活動いただきますが、得意先によっては出張が発生します

---

## Required Skills

直販法人営業経験3年以上  
建設・土木・製造・IT業界の営業経験  
新規開拓営業の経験

■歓迎

ソフトウェア業界でのライセンス契約更新、アップセルなどの経験

---

## Company Description

測量機器、建設に関するソフトウェアの販売