



## 【管理職】アニメグッズ×国内外MD | 自社商品の企画・製造・販売の統括

株式会社トムス・エンタテインメントでの募集です。法人営業(その他)のご経験の...

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

株式会社トムス・エンタテインメント

#### Job ID

1596349

#### Industry

TV, Radio, Media

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards

#### Salary

7.5 million yen ~ 9 million yen

#### Work Hours

09:30 ~ 18:30

#### Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社月に最大10日付与 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年...

#### Refreshed

June 25th, 2026 17:00

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Fluent

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

High-School

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### 【求人No NJB2386459】

1996年に設立され、70年以上の歴史を誇るアニメーション制作会社です。『それいけ!アンパンマン』など、多くの国民的作品を手がけており、アニメ業界における確固たる地位を築いています。

同社は、アニメーション制作だけでなく、映像ライセンスやマーチャダイジングなど多岐にわたるビジネスを展開し、常に新しい挑戦を続けています。社員はクリエイティブな環境で働き、制作過程を通じて自身の成長を実感しながら、国内外のアニメイベントにも参加し、ファンとの交流を大切にしています。

「感動体験を創造し続ける」というグループ・ミッションのもと、今後も新しい作品やコンテンツを生み出し、世界中の

人々に楽しんでもらうことを目指しています。今後も拡大するアニメの未来と一緒に創りませんか？

#### < 募集背景 / 業務内容 >

国内中心で積み上げたマーチャンダイジングを、海外へ本格展開するフェーズに入りました。

「企画→製造→販売」を一気通貫で推進し、自社商品における海外売上（現状約1億円）の更なる伸長と、事業全体の成長に直結する課長ポジションを募集します。

自社で商品企画を行うアニメグッズを国内外でスケールさせるための戦略立案と実行、組織運営を担っていただきます。

国内および海外販路（輸出・海外ポップアップ等を含む）に即した商品企画業務をメインに、

「どこで・いくらで・どれだけ売るか」を主導していただき、0→1と1→10を加速していただきます。

- MD戦略の立案：作品の放送・上映スケジュールに合わせた商品展開ロードマップの策定、SKU/価格/原価・数量計画、在庫/粗利KPIの設計
- 収益管理：予算策定、売上予測、在庫リスクのコントロール
- 販路の最適化（国内EC/小売、国内POPUP、輸出、海外POPUP、海外卸）
- 製造管理・サプライチェーン統括：協力会社（メーカー）の選定、原価交渉、品質管理（監修指示）、納期管理の監督
- 権利元/ライセンス折衝、監修フロー設計、契約/進行・リスク管理
- 同領域における事業企画・新規事業開発業務
- 社内/グループとの連携
- チームマネジメント（メンバー9名）

#### < 対象地域 >

本ポジションの担当エリアはアジア中心となる想定です

#### < 本ポジションの魅力 >

- ・企画・製造・販売を一気通貫で主導し、イベント現場や売場で成果を実感できます
- ・版権の制約下で最適解を作る醍醐味と、意思決定の手応えが大きくやりがいを感じられます

---

## Required Skills

#### < 必須スキル >

- ・アニメ/キャラクターIP領域でのマーチャンダイジング実務経験
- ・企画～製造～販売まで一連のご経験（商品/販路/SKU/数量/価格/粗利まで設計できる方）
- ・ライセンス、ライセンサーいずれかでのライセンス実務（権利元交渉/監修/契約/進行管理等）
- ・メンバーマネジメント、数値管理、PDCAを回して事業を推進した経験

#### < 歓迎スキル >

- ・英語力（ビジネスレベル）

#### < 求める人物像 >

- ・BtoB、BtoCの両軸で販売シミュレーションができる方
- ・現場に強い管理職として、手も動かしチームも動かせる方
- ・ネットワークが軽く、新しいことに対して積極的・自主的に取り組める方
- ・監修など、営業関連業務においても業務遂行ができる方
- ・国内外のコンベンションやアニメイベントへの出張に柔軟に対応できる方

---

## Company Description

アニメーション作品の企画・制作・販売・配給および輸出入