



【800～1000万円】R13937 国内営業 レーザー製品 半導体業界向け

イー・エス・アイ・ジャパン株式会社での募集です。アカウントエグゼクティブAE...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

イー・エス・アイ・ジャパン株式会社

Job ID

1596290

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:00

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制（土・日）、祝日、年末年始休暇、慶弔休暇、特別休暇等

Refreshed

June 11th, 2026 15:43

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2355605】

顧客：IC基板パッケージおよびHDI分野のPCBメーカー（半導体業界が多い）

レーザードリルシステムの販売促進および営業活動を担当。

顧客の製造プロセスや技術要件を理解した上で、最適なソリューションを提案し、売上拡大を推進する。

主な業務内容

事業戦略および社内調整済み目標に基づいた営業戦略・アクションプランの策定および実行
PCBメーカー（ICサブストレート/HDI領域）への営業訪問および関係構築（国内出張を含む）
レーザードリル技術、PCB製造プロセス、パネル自動化に関する技術的提案・コンサルティング
売上予測の作成および定期的なアップデート管理
日本法人GMおよび米国本社へのビジネス状況報告
商談・案件の進捗管理およびビジネス機会の優先順位付け
社内関係部門（技術、サービス、海外拠点等）との連携・調整
国内および海外（米国・東南アジア）への出張

Required Skills

日本におけるプリント基板または半導体業界での8～10年以上の実務経験。

【尚可】

ICパッケージおよびHDI用途向けレーザードリルシステムの販売経験。
Miller Heiman Blue and Green sheetまたは類似ツールを用いた戦略的営業プロセスの経験。

Company Description

米国イー・エス・アイ社（現在はEquipment and Solutions Division of MKS Instruments Inc.）製品の輸入、販売、据付、保守サービス